



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-de-compte-btp-f-h>

## Responsable de compte BTP F/H

### Description

Dans un contexte de développement et de structuration de son offre BTP, le Groupe Interaction recherche un(e) Responsable Comptes BTP F/H afin d'accompagner la stratégie commerciale des clients du BTP. Véritable acteur(trice) du développement commercial, vous jouerez un rôle clé dans la croissance, la fidélisation et la performance du portefeuille clients BTP du Groupe à l'échelle nationale. En étroite collaboration avec la Direction Commerciale, le porteur d'offre et les Directeurs Régionaux, vous serez le garant de la pertinence, de la cohérence et du déploiement de la marque BTP sur l'ensemble du réseau.

#### Vos principales responsabilités :

Identifier les prospects stratégiques, assurer la prospection et piloter la conquête de nouveaux clients BTP  
Mener les négociations commerciales et élaborer les propositions en lien avec les standards du Groupe  
Assurer le suivi et la fidélisation du portefeuille clients en garantissant la satisfaction et la qualité du service  
Accompagner les agences dans le déploiement opérationnel des accords des clients du BTP  
Animer et challenger l'opérationnel pour optimiser la performance sur les comptes stratégiques  
Coordonner avec le porteur d'offre, la mise en oeuvre de la stratégie BTP à l'échelle nationale  
Garantir la bonne exécution des contrats en lien avec les services internes  
Assurer le reporting régulier de l'activité commerciale et le suivi des indicateurs de performance  
Identifier les leviers d'amélioration continue et piloter les actions correctives nécessaires tout en participant au process client.

### Qualifications

#### Profil recherché

Formation et expérience : Vous êtes diplômé(e) d'un Bac+5 en commerce, gestion / stratégie et justifiez d'une expérience significative en gestion de comptes, en management d'activité ou en stratégie commerciale. Vous connaissez le secteur du BTP et avez participé à des réponses à appel d'offres. La maîtrise de Salesforce est un plus.

Vos atouts : Vision stratégique, sens du collectif, vous savez traduire une vision en plan d'action concret et mobiliser les équipes autour d'objectifs partagés.

Vos qualités personnelles : Agile, curieux(se) et rigoureux(se), vous faites preuve d'écoute, de réactivité et d'une réelle capacité d'analyse. Vous êtes force de conviction et aimez relever des défis dans un environnement exigeant et en évolution permanente.

Ce que nous vous offrons

Des perspectives d'évolution au sein d'un groupe en pleine croissance et en structuration.

Un accompagnement sur mesure et des formations continues pour soutenir votre

#### Organisme employeur

Interaction Recrutement Interne

#### Type de poste

Temps plein

#### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

#### Lieu du poste

35238, RENNES, RENNES, France

#### Date de publication

25 octobre 2025 à 15:05

#### Valide jusqu'au

24.11.2025

développement professionnel.

Une équipe engagée, partageant des valeurs fortes : proximité, bienveillance, exigence et performance.

Notre processus de recrutement

Un premier échange téléphonique pour découvrir votre parcours et vos motivations.

Un entretien pour approfondir vos compétences et votre vision stratégique.

Une rencontre avec la Direction afin d'échanger sur nos ambitions communes et le positionnement du poste.

En résumé :

Statut cadre / A partir de 50 KEUR annuel fixe + primes variables / Tickets restaurant / véhicule de fonction - déplacements nationaux hebdomadaires.