



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-de-compte-technico-commercial-f-h>

## Responsable de compte technico-commercial F/H

### Description

#### Poste:

Rattaché au Directeur Trimble Social Data Solutions, au sein de l'équipe commerciale Solid, vos missions (non limitatives) sont les suivantes :

Gérer la relation commerciale avec notre clientèle Grands Comptes France, augmenter les revenus récurrents du portefeuille actuel et prospection de nouvelles cibles

Animer le réseau de distributeurs en France (6 principaux partenaires), assurer leur formation à nos services et les accompagner dans le développement de l'activité

Développer des opportunités croisées avec les équipes télématiques de Trimble Transport & Logistics

Représenter la société dans des salons nationaux et régionaux et plus généralement développer la visibilité de Solid et Trimble au sein de l'écosystème français

Développer une expertise marché par une bonne connaissance des produits, de la réglementation en vigueur et des besoins émergeant

Accompagner nos nouveaux clients dans la mise en route des solutions proposées par Trimble Social Data Solutions : formation des utilisateurs, mise en route de la solution

Participer aux projets de migration des clients grands comptes et clients indirects vers la dernière génération de nos services

Définir le plan commercial annuel en fonction des objectifs fixés et participer aux réflexions sur les tarifs

Rechercher constamment le meilleur « cost of sales » selon l'affaire ou le compte en vue d'atteindre les objectifs commerciaux convenus, grâce à une bonne gestion du temps personnel et de la productivité

Traiter les demandes commerciales et en assurer le suivi, le reporting avec les méthodes et outils adéquates

Déetecter les projets et mener l'analyse des besoins

Conduire les négociations commerciales et faire respecter les règles de l'organisation et les accords commerciaux en place

#### Organisme employeur

TRIMBLE FRANCE SA

#### Type de poste

Temps plein

#### Secteur

INTERMÉDIAIRES SPÉCIALISÉS DANS LE COMMERCE D'AUTRES PRODUITS SPÉCIFIQUES

#### Lieu du poste

59009, VILLENEUVE D'ASCQ, VILLENEUVE D'ASCQ, France

#### Date de publication

3 octobre 2024 à 13:02

#### Valide jusqu'au

02.11.2024

**Profil:**

Formation : Commerciale, Technique ou Industrielle (BAC + 3 minimum)

Au moins 5 ans d'expérience commerciale réussie, idéalement chez un éditeur de logiciel en B2B

Connaissance du monde du Transport de marchandises et/ou du secteur de la paie

Excellent sens de l'organisation, de la coordination et de la communication client

Appétence technique, aisance dans la manipulation des outils informatiques et web, pédagogie

La connaissance de l'Anglais

**Qualifications**

Trimble recherche un Responsable Commercial France pour son entité Solid. Au sein de la Business Unit Social Data Solution du groupe Trimble Transport & Logistics, la société Solid édite et commercialise des logiciels dédiés au monde du transport. Nous nous adressons à toutes les entreprises ayant des véhicules de plus de 3,5T. Nos solutions de gestion permettent entre autres d'archiver les données légales des chronotachygraphes, d'automatiser le calcul des infractions et de la prépaie (incluant les frais et autres temps) des conducteurs poids lourds. Elles offrent les outils de pilotage de l'activité par des tableaux de bord, des rapports et graphiques simples d'utilisation et la garantie du respect de la réglementation sociale en vigueur.