



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-de-la-prescription-france-f-h-2>

## Responsable de la prescription France F/H

### Description

#### Missions principales :

Rattaché(e) à la Direction Générale, vous contribuerez activement au bon développement de l'activité commerciale de l'entreprise sur le territoire, par la direction, la mise en place et le management de la prescription et de la promotion des produits et solutions proposés par l'entreprise, sur un plan national.

#### Responsabilités :

- Définition et conduite de l'activité prescription de l'entreprise dans son ensemble
- Analyse du marché
- Détermination des axes et cibles stratégiques
- Mise en place et définitions des plans d'actions
- Définition des objectifs et des axes de supports
- Etablissements des budgets et des investissements
- Représentation auprès des principaux décideurs compétents du domaine d'activité
- Animation et coordination de l'activité au plan national, avec les forces vives de l'entreprise.
- Management de projets
- Pilotage et coordination des actions avec les Responsables des ventes en Région
- Remontées et échanges d'informations
- Suivi et analyse de l'activité : journée administrative prévue pour le reporting et la prise de rendez-vous

#### Organisme employeur

LaTribuneLibre

#### Type de poste

Temps plein

#### Secteur

AUTRE MISE À DISPOSITION DE RESSOURCES HUMAINES

#### Lieu du poste

France

#### Salaire de base

75000 € - **Salaire de base**  
100000 €

#### Date de publication

6 juillet 2025 à 21:04

#### Valide jusqu'au

26.07.2025

### Qualifications

Idéalement issu(e) de formation supérieure de type Bac+5 (Ecole d'Ingénieurs ou Ecole de Commerce) ou vous avez un profil autodidacte, vous disposez d'une expérience éprouvée de l'activité prescription et du management de projet.

Personne de confiance, forte écoute, autonome, respectueux, empathique, organisé(e), dynamique, analytique et stratégique, bonne visibilité du marché, adaptable, positif(ve), réaliste, rigoureux(se), avec un esprit d'équipe et forte culture du résultat.

Véritable chef d'orchestre, doté(e) d'une autorité de compétence et d'un leadership certain, votre aisance relationnelle et votre adaptabilité vous permettront de travailler en équipe dans un esprit de synergie et de développement efficace et durable.

Votre connaissance du secteur immobilier (constructeurs, promoteurs,...) de ses

différents acteurs (distributeurs spécialisés...) et votre sens de la relation client, seront autant de bons atouts pour réussir à ce poste.