



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-de-missions-recrutement-de-cadres-dirigeants-experts-f-h-2>

## Responsable de missions (recrutement de cadres/dirigeants/experts) F/H

### Description

Parce que Recruter, c'est un métier, les associés de Pléiade font confiance à un consultant senior du cabinet et lui accorde le privilège de rechercher les meilleures compétences pour compléter l'équipe.

Nous allons chouchouter vos candidatures, évaluer et choisir les plus pertinentes, s'assurer de l'adéquation entre vos attentes et cette opportunité.

### Pourquoi postuler ?

- Du travail d'équipe avec des experts métier
- Une entité à taille humaine dans un groupe
- Une organisation collaborative et des outils digitaux adaptés
- Un environnement dynamique qui offre des perspectives d'évolution
- Un accompagnement personnalisé tout au long de votre parcours
- Une clientèle historique et variée (PME/ETI/Groupes, tous secteurs d'activité, à Nantes, en région, à l'étranger...)

### De quoi s'agit-il ?

Nous souhaitons compléter l'équipe avec un Consultant en qui nous pourrions confier la gestion d'un portefeuille clients pour notre activité Recrutement. Cette responsabilité s'accompagnera également d'une nécessité d'être proactif sur le développement de nouvelles affaires à moyen terme.

### Vos principales missions :

- Gérer de A à Z des recrutements (du brief client au suivi d'intégration du candidat recruté)
- Suivre la relation client et être dans une posture conseil
- Fidéliser les clients dans la durée
- Développer les affaires et continuer de faire rayonner le cabinet
- Participer à l'amélioration continue des pratiques métier
- Intervenir en tant qu'Expert en recrutement dans les autres activités du cabinet (lors d'accompagnement de collaborateurs en repositionnement professionnel par exemple)

### Qualifications

#### Le profil recherché ?

- Expérience confirmée dans le recrutement (5 ans minimum) dans un cabinet ou dans des fonctions RH.

**Organisme employeur**  
Team Pleiade

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
France

**Date de publication**  
5 janvier 2025 à 16:06

**Valide jusqu'au**  
04.02.2025

- Idéalement une formation initiale de niveau Bac+5 (nous sommes ouverts en ce qui concerne la discipline!)
- Compétences en gestion de projet et compétences en gestion et/ou développement commercial nécessaires.
- Curiosité, excellente capacité d'écoute et aisance relationnelle sont des conditions sine qua non.
- Agilité organisationnelle, rigueur et capacité à travailler en équipe seront appréciées !

#### **Et concernant le salaire ?**

Nous ne cherchons ni couteau Suisse, ni mouton à 5 pattes, nous avons bien trop de respect pour les candidats F/H ! Nous connaissons le marché et les compétences. Sans un salaire cohérent, pas de recrutement.

Laissez-nous la possibilité de donner la chance à des profils diversifiés, de proposer à nos clients des compétences alternatives et faites-nous confiance pour ajuster le salaire en conséquence ! Merci.