



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-de-point-de-vente-f-h-10>

Responsable de point de vente F/H

Description

Le Comptoir Seigneurie Gauthier (170 magasins, 1000 collaborateurs), réseau intégré du Groupe PPG, N°1 Français de la vente de peintures et de produits de décoration aux professionnels, renforce ses équipes et recrute un **Responsable De Point de Vente H/F à Strasbourg (67)**

Objectifs principaux

- Développer le chiffre d'affaires de l'agence Seigneurie.
- Mettre en œuvre la promesse client de l'enseigne.
- Garantir une gestion fluide et en temps réel des flux de marchandises.
- Manager, animer, former et piloter l'équipe sédentaire de l'agence.

Missions principales

Développement commercial

- Développer le chiffre d'affaires de l'agence.
- Mettre en place des opérations commerciales, promotions et animations locales.
- Veiller au respect du plan de vente et à la disponibilité des produits.
- Assurer la rotation des produits pour éviter l'obsolescence.

Gestion des flux et des stocks

- Gérer les stocks et les inventaires (y compris les inventaires tournants).
- Garantir la fiabilité des flux de marchandises (entrées/sorties, livraisons).
- Traiter l'ensemble des flux de l'agence en temps réel.
- Être garant de la qualité et de la fiabilité des teintes livrées aux clients.

Organisme employeur
PPG INDUSTRIES FRANCE

Type de poste
Temps plein

Secteur
ENSEIGNEMENT SECONDAIRE
TECHNIQUE OU
PROFESSIONNEL

Lieu du poste
67482, STRASBOURG,
STRASBOURG, France

Salaire de base
32000 € - **Salaire de base**
38000 €

Date de publication
22 octobre 2025 à 11:08

Valide jusqu'au
21.11.2025

Gestion opérationnelle

- Contrôler les frais de fonctionnement dans le respect du budget.
- Appliquer et faire respecter les procédures internes (notamment en matière de crédit client).
- Gérer les transports locaux et résoudre les éventuels litiges.
- Veiller à l'image de l'agence : propreté, présentation des produits, tenue du personnel, respect des horaires.
- Assurer la bonne gestion de la caisse.

Management d'équipe

- Structurer, recruter, encadrer et motiver les équipes.
- Planifier, organiser et suivre les temps de travail et les congés.
- Former les collaborateurs et accompagner leur montée en compétences.

Hygiène, sécurité et maintenance

- Garantir la sécurité des personnes et des biens dans l'agence.
- Appliquer les procédures HSE en vigueur.
- Veiller à l'entretien des locaux et du matériel (chariots, machines à teinter, informatique, téléphonie, etc.).

Reporting

- Assurer un reporting régulier de l'activité auprès du Directeur des Ventes.

Qualifications

Compétences requises

- Esprit d'initiative et sens des responsabilités.
- aisance relationnelle et disponibilité.
- Rigueur et sens de l'organisation.
- Capacité à animer et fédérer une équipe.

- Compétences commerciales affirmées.
- Maîtrise de la gestion d'un point de vente.