



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-de-secteur-ba-f-h>

Responsable de secteur BA F/H

Description

Que recherchons nous ? Notre futur(e) commercial(e) (commercialisation de farines / prestations de services).

Votre future équipe et ses rituels ? Vous intégrez une équipe composée de 9 personnes. Vous bénéficierez de rituels d'accompagnement hebdomadaires et mensuels.

Rattaché à notre Directeur Commercial Régional, vos principales missions seront les suivantes :

- Développer les ventes de tous nos produits et services (auprès de notre clientèle d'artisans boulangers et de prospects) tout en organisant et en optimisant votre activité.
- Prospecter et développer votre secteur sont les principaux enjeux stratégiques.
- Être acteur de la démarche de transaction des fonds de commerce en lien avec le Responsable Transaction de votre région.
- Organiser et optimiser votre activité en adaptant les fréquences de visite au potentiel (plan de tournée, préparation des visites, utilisation des outils dont Salesforce, reporting quotidien, veille concurrentielle, recouvrement, organisation prise de commandes)

Votre dynamisme et votre force de persuasion vous permettront de conquérir de nouveaux prospects tout en accompagnant vos clients dans l'organisation d'animation et de démonstrations en boutique. Vous aurez un réel rôle de conseiller notamment au niveau du merchandising.

Périmètre géographique : 79 et 86 et départements limitrophes.

- Un parcours d'intégration interactif et personnalisé : Starting Block !
- Une politique Handicap et Diversité
- Un package de rémunération attractif : Fixe + Variables + 13e mois + Prime vacances + Voiture de fonction + Ordinateur portable + Téléphone professionnel + Prise en charge des repas du midi suivant la grille en vigueur + Complémentaire santé + Prévoyance + CE + Participation et intéressement selon les résultats en vigueur.

Qualifications

Vous êtes titulaire d'un bac+2/bac+3 en commerce et vous avez une expérience de minimum 3 ans en tant que commercial. Une connaissance de la boulangerie artisanale et de son réseau est un réel plus. Vous maîtrisez les techniques de vente

Organisme employeur
AXEREA SCA

Type de poste
Temps plein

Secteur
AUTRE TRANSFORMATION ET
CONSERVATION DE LÉGUMES

Lieu du poste
17194, LA JARRIE, LA JARRIE,
France

Date de publication
13 octobre 2025 à 19:05

Valide jusqu'au
12.11.2025

et de négociation. La connaissance de nos produits, de nos services proposés et des référentiels boulangeries ou des circuits de proximité est un plus. Vous êtes à l'aise avec l'informatique (suivi de votre activité, reporting) et les réseaux sociaux.

Savoir-faire :

- Utiliser les outils bureautiques mis à disposition
- Savoir vendre
- Organiser son activité

Savoir-être :

- Autonomie
- Dynamisme, enthousiasme
- Capacités relationnelles
- Esprit d'équipe
- Intégrité