



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-de-secteur-btob-finance-assurances-grand-est-f-h-2>

## Responsable de Secteur BtoB (Finance/Assurances) Grand Est F/H

**Organisme employeur**  
CCLD HOLDING

### Description

Sous la responsabilité du Directeur de Zone, votre principale mission sera d'assurer le développement commercial de votre secteur géographique.

En tant que Responsable Commercial BtoB H/F en Assurance-Crédit, vous devez :

Développer le Chiffre d'Affaires sur votre périmètre par la signature de nouveaux contrats dans un environnement très concurrentiel

Construire et mettre en oeuvre, en accord et en coordination avec votre manager, la stratégie commerciale de votre secteur

Mettre en place une méthodologie de prospection active

Identifier et qualifier les prospects en renseignant le CRM, prendre les Rendez-vous afin de présenter, négocier et signer les contrats en vue de réaliser vos objectifs

Animer et développer un réseau de prescripteur (partenaires bancaires)

Liste de missions non-exhaustive.

Possibilités d'évolution managériales ou de développement commercial international.

### Qualifications

De formation minimum Bac+3, vous justifiez impérativement d'une expérience commerciale réussie dans la vente de services en B to B dans le secteur de la finance (minimum 3 ans).

Vous maîtrisez des techniques de vente avec des interlocuteurs variés de haut niveau (DAF, DG, ...)

Vous avez une véritable capacité à développer et à animer un réseau de prescripteurs

Le caractère chasseur du poste nécessitera que vous répondiez à ce tempérament de conquête (pas de gestion de portefeuille, focus ouverture de compte).

Vous êtes autonome et organisé(e). Vous êtes reconnu(e) pour votre sens du service clients, votre excellent relationnel et vos qualités de négociation ainsi que votre forte résilience.

Poste en CDI sous statut cadre avec parcours d'intégration incluant une formation produit.

Déplacements sur secteur géographique quotidiens + home office possible.

Rémunération fixe annuelle brute entre 45kEUR et 55kEUR + variable et avantages (véhicule de fonction, carte essence, téléphone, PC).

Si cette opportunité vous intéresse, n'hésitez pas à envoyer votre candidature à Jordan.

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

51454, REIMS, REIMS, France

### Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**  
55000 €

### Date de publication

24 août 2024 à 17:02

### Valide jusqu'au

23.09.2024