



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-de-secteur-en-isolation-f-h-16>

Responsable de secteur en isolation F/H

Description

Rattaché(e) au Directeur régional, vous êtes chargé(e) de promouvoir et de développer les ventes sur le marché de l'aménagement extérieur auprès des entreprises de couverture, charpentiers, menuisiers, bardueurs et les entreprises générales du bâtiment (75% de votre activité).

En lien avec les commerciaux des négoces et les chefs d'agence négoces, vous développez et animez un réseau de négoces partenaires afin de favoriser la mise en avant de nos produits auprès du client cible et la mise en relation avec des prospects (25% de votre activité).

En tant que Technico-commercial, vous serez garant de l'animation de votre zone géographique et aurez pour principales missions :

- Identifier et suivre le besoin des clients, négocier et conclure.
- Gérer et faire évoluer de manière autonome votre portefeuille clients.
- Prospecter et conquérir de nouveaux clients.
- Accompagner et fidéliser les clients artisans.
- Développer, organiser et soutenir le réseau de négoces partenaires.

Vous assurez un reporting quantitatif et qualitatif quotidien dans notre CRM : nombre et répartition des activités (artisans / négoces), descriptif précis des visites, etc.

Vous travaillez en transverse avec les commerciaux de l'aménagement intérieur afin d'obtenir des commandes groupées des différents produits commercialisés par le Groupe.

ZONE du secteur : Département 091/94

Qualifications

Nous recherchons avant tout une personnalité autonome, rigoureuse et proactive. Vous aimez travailler en équipe et êtes fortement orienté(e) clients, résultats et objectifs.

Vous êtes doté(e) de réelles capacités commerciales (techniques de vente assertive) et de négociation. Vous savez communiquer avec des interlocuteurs variés et de haut niveau (chefs d'entreprise, etc.).

Titulaire idéalement d'une double formation technique et commerciale de type Bac +2 minimum, vous justifiez d'au moins 4 ans d'expérience dans la vente de solution technique ou complexe. La connaissance du monde du bâtiment est un atout.

Organisme employeur

VD Recrutement

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

91228, EVRY
COURCOURONNES, EVRY
COURCOURONNES, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

20 octobre 2025 à 21:08

Valide jusqu'au

19.11.2025