



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-de-secteur-en-isolation-f-h-2>

Responsable de secteur en isolation F/H

Description

Rattaché(e) au Directeur régional ITI, vous êtes chargé(e) de promouvoir et de développer les ventes sur le marché de l'ITI auprès des entreprises de plâtrerie.

Pour cela, vous assurez :

- L'animation et la prospection des plaquistes et des négocios déjà rattachés à nos clients constructeurs.
- Le développement d'une clientèle de prospects plaquistes sur les départements 72/41//45/37/36

Missions principales :

Vous préconisez nos solutions d'isolations auprès des entreprises de plâtrerie sur le marché du neuf et de la rénovation et en assurer la vente (80% de votre activité).

En lien avec le Chef d'agence négocie, vous développez et animez (matinée et soirée technique, tournées développement duo, etc.) un réseau de négocios partenaires afin de favoriser la mise en avant de nos produits et la mise en relation avec des prospects (20% de votre activité).

Vous assurez un reporting quantitatif et qualitatif quotidien dans le CRM : nombre et répartition des activités (entreprises / négocios), descriptif précis des visites, etc.

Vous évoluez en collaboration avec l'équipe marché habitat neuf afin d'assurer un maillage dynamique des CMistes.

Vous vous appuyez sur le fichier des plaquistes rattachés aux CMistes. Vous travaillez en transverse avec les équipes distributions et aménagement extérieur sur certains sujets communs.

Qualifications

Nous recherchons avant tout une personnalité autonome, rigoureuse et proactive. Vous aimez travailler en équipe et êtes fortement orienté(e) clients, résultats et objectifs.

Vous êtes doté(e) de réelles capacités commerciales (techniques de vente assertive) et de négociation. Vous savez communiquer avec des interlocuteurs variés et de haut niveau (chefs d'entreprise, etc.).

Titulaire idéalement d'une double formation technique et commerciale de type Bac +2 minimum, vous justifiez d'au moins 4 ans d'expérience dans la vente de solution technique ou complexe. La connaissance du monde du bâtiment est un atout.

Organisme employeur

VD Recrutement

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

37261, TOURS, TOURS, France

Salaire de base

40000 € - Salaire de base
60000 €

Date de publication

2 septembre 2024 à 19:02

Valide jusqu'au

02.10.2024

