



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-dequipe-commerciale-btoc-f-h-9>

## Responsable d'équipe commerciale BtoC F/H

### Description

#### DEFINITION DES TACHES

Vos missions s'articulent autour de deux piliers :

- \* Pilotage des ventes :
  - \* Participer à la prospection et à la conquête de nouveaux et nouvelles client·e·s en porte-à-porte
  - \* Accompagner et conseiller les clients au sujet des économies d'énergie et des écogestes
  - \* Prospecter et identifier des opportunités d'animation de stand dans des magasins ou centres commerciaux
  - \* Participer aux prévisions des ventes et élaborer une stratégie de développement commercial
  - \* Assurer un reporting régulier de votre activité
  - \* Identifier et proposer des axes d'amélioration sur les processus de vente, et remonter les besoins client·e·s en interne.
  
- \* Management d'équipe :
  - \* Participer au recrutement d'une équipe et assurer leur onboarding
  - \* Former l'équipe aux produits à aux services, ainsi qu'aux techniques de vente
  - \* Accompagner l'équipe sur le terrain afin de les aider à monter en compétences et les motiver au quotidien
  - \* Animer des points périodiques individuels et collectifs avec l'équipe
  - \* Créer l'adhésion et l'engagement de l'équipe autour de la marque et du projet

#### COMPETENCES REQUISSES

- \* Vous disposez d'une expérience confirmée du porte à porte, VAD.
- \* Vous avez le goût du travail sur le terrain, et en maîtrisez les techniques de vente, négociation et prospection.
- \* Votre motivation pour le projet fera toute la différence !

### Qualifications

#### PROFIL RECHERCHE

- \* Vous avez une réelle appétence pour la prospection terrain et le contact client.
- \* Vous aimez avoir des échanges honnêtes et significatifs, qui permettent aux clients de faire des choix éclairés.
- \* Vous êtes persévérant, pleine d'énergie, et disposez d'un fort esprit d'équipe.
- \* Vous êtes reconnus pour votre capacité d'écoute et à créer du lien.
- \* Vous aimez être challengée et relever les défis !

Surtout, si vous recherchez une opportunité où vos valeurs humaines, éthiques et écologiques seront promues et valorisées, ce poste est fait pour vous !

#### Organisme employeur

GR INTERIM & RECRUTEMENT 1

#### Type de poste

Temps plein

#### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

#### Lieu du poste

59350, LILLE, LILLE, France

#### Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**  
45000 €

#### Date de publication

4 janvier 2025 à 10:03

#### Valide jusqu'au

03.02.2025

## REMUNERATION ET AVANTAGES

- \* Rémunération fixe garantie : entre 34k-36kEUR, selon profil et expérience (soit entre 2800EUR et 3000EUR brut mensuel)
- \* Variable : 10kEUR/an (sur la base d'indicateurs qualitatifs et quantitatifs)
- \* Contrat : Cadre horaire – 36.5h/semaine
- \* RTT : 9 jours/an
- \* Tickets restaurants : 10EUR par jour
- \* Remboursement des transports : 75%
- \* Excellente mutuelle (axée sur les pratiques bien être)
- \* Voiture mise à disposition de l'équipe
- \* Offre tarifaire pour les collaborateurs clients
- \* Nombreuses possibilités d'évolution en interne et de mobilités géographiques

REF : PSO/RESCOML/0924