



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-developpement-commercial-apres-vente-f-h>

Responsable Développement Commercial Après-Vente F/H

Description

- Définir votre plan d'action commercial, suivre et atteindre vos objectifs de chiffre d'affaires
- Planifier et réaliser des visites commerciales en Europe et en Afrique
- Piloter le processus commercial jusqu'à sa finalisation : Bid/No Bid, coordination de la réponse à appel d'offre, négociation et closing
- Identifier les besoins des clients et des prospects pour les fournitures d'équipements et pièces de rechange, les services de maintenance et les solutions innovantes
- Proposer et garantir les actions d'amélioration continue et veiller au respect des processus
- Co-construire les réponses aux appels d'offre avec les équipes métiers internes
- Représenter Liebherr-Aerospace Toulouse à l'externe, auprès des clients et lors des salons spécialisés

Qualifications

Diplômé(e) d'une Ecole de Commerce ou Ingénieur Généraliste (complété éventuellement par un MBA ou Master en Business Developpement), vous avez un profil expérimenté de + de 10 ans en développement commercial en après-vente aéronautique, idéalement dans la maintenance industrielle ou dans la vente de produits/services techniques à forte valeur ajoutée. Vous parlez couramment anglais. Une maîtrise de l'Allemand ou de l'Espagnol serait un plus.

Vos capacités d'analyse ainsi que votre appétence pour le secteur vous permettront de saisir rapidement les enjeux techniques, industriels et commerciaux du poste. Doté(e) d'un fort sens du service et avec un bon esprit collectif, vous mobiliserez votre créativité pour proposer des solutions innovantes à vos clients. Enfin, vous atteindrez vos objectifs avec succès grâce à votre leadership et votre ténacité. Ce poste vous permettra de rejoindre un fournisseur de premier rang de notoriété internationale qui offre de véritables perspectives d'évolution à ses collaborateurs.

Organisme employeur

Liebherr-Aerospace Toulouse SAS

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION DE MOTEURS ET TURBINES, À L'EXCEPTION DES MOTEURS D'AVIONS ET DE VÉHICULES

Lieu du poste

France

Date de publication

22 septembre 2025 à 17:09

Valide jusqu'au

22.10.2025

- Une entreprise indépendante aux fortes valeurs humaines
- Des équipes de travail impliquées et passionnées par leur mission
- Une stratégie axée sur le développement de produits moins impactant en termes de consommation de carburant et d'émissions carbone
- Des actions en faveur de la préservation de l'environnement sur nos sites
- Une politique RH qui met en avant la qualité de vie au travail et l'inclusion
- Un accompagnement à la formation et au développement professionnel
- Des horaires flexibles, des espaces de créativité et salles de repos
- Un CSE dynamique avec une grande variété d'activités culturelles et

d'installations sportives...

Notre processus de recrutement :

- Première préqualification avec notre équipe Recrutement
- Deux entretiens avec le Management
- Un entretien avec RRH
- Passation des tests de personnalité et/ou aptitude avec restitution