



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-developpement-commercial-business-development-manager-f-h-3>

Responsable Développement Commercial / Business Development Manager F/H

Organisme employeur
MB ELECTRONIQUE

Description

Reportant au Directeur du Développement Business & Solutions (DBS), vous aurez la **responsabilité de développer le pôle d'activité « Simulation Environnementale – Climatique Thermique & Essais Aggravés »**, en étroite collaboration avec nos fournisseurs et partenaires, leaders mondiaux dans leurs activités respectives.

Missions principales :

- **Développer les activités de nos partenaires** et atteindre les objectifs (booking / marge),
- **Maîtriser techniquement et commercialement l'offre – Expertise Produits & Applications,**
- **Définir et conduire une stratégie de développement** en accord avec celle de l'entreprise,
- Promouvoir notre offre et fournir le support à la vente (cibles, plan d'actions, outils, ...),
- Visiter très régulièrement nos clients et prospects avec l'équipe VENTES,
- Entretenir et renforcer la relation avec nos partenaires (fournisseurs).

Compétences requises:

- Expertise technique – Génie climatique (produits, solutions et applications),
- Forte appétence commerciale (visiter nos clients avec les ingénieurs technico-commerciaux),
- Marketing – Analyser, créer et initier des actions de développement de business,
- Communication – Contenus pour nos actions de promotion produits / applications,
- Evènements (Animer des ateliers, des journées techniques ou encore des webinaires),
- Relationnel (Relation fournisseur, reporting, travail d'équipe, management indirect).

Qualifications

Qualités requises

- Autonomie
- Organisation et rigueur
- Orientation satisfaction client
- Sens de l'écoute et de la négociation
- Esprit d'initiative et pragmatisme
- Détermination alliant enthousiasme du discours et rigueur dans l'action

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE	DE	GROS
(COMMERCE		
INTERENTREPRISES)		DE
COMPOSANTS		ET
D'ÉQUIPEMENTS		
ÉLECTRONIQUES	ET	DE
TÉLÉCOMMUNICATION		

Lieu du poste

78117, BUC, BUC, France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication

8 octobre 2024 à 17:02

Valide jusqu'au

07.11.2024

- Capacité de communication – travail en équipe et leadership (management indirect)
- Forte mobilité (déplacements nombreux en France et ponctuellement à l'étranger).

(Bac+5) ingénieur de préférence en génie climatique / sciences appliquées avec une connaissance des différents secteurs du marché Français pour la simulation Environnementale et les tests environnementaux

Expérience réussie de 5 années minimum dans des fonctions technico-commerciales

Maîtrise de l'anglais obligatoire.

Salaire : Rémunération en fonction du profil entre 50 et 70 KE annuel.

Avantages :

- Fixe sur 13 mois
- Variable non plafonnée
- Intéressement/Participation
- Ticket Restaurant
- Véhicule de fonction
- Aide forfaitaire à la garde d'enfants

Si vous avez envie de travailler et d'évoluer dans une entreprise dynamique, à taille humaine où les relations humaines sont primordiales, ce poste est fait pour vous.

Rejoignez-nous, venez vivre l'expérience MB ELECTRONIQUE !