



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-developpement-commercial-f-h-20>

Responsable développement commercial F/H

Description

Et si votre prochain défi avait un vrai impact ?

Vous êtes un(e) commercial(e) expérimenté(e), à l'aise dans la vente de services B2B, particulièrement dans l'environnement industriel ? Vous aimez bâtir, structurer, convaincre et piloter la performance ? Vous cherchez un poste à fort impact, au cœur d'une entreprise en pleine accélération ? **Bienvenue chez Migen.**

Leader de la maintenance industrielle, Migen connaît une croissance rapide et constante depuis 3 ans. Pour accompagner cette dynamique et consolider notre présence sur le marché, nous recrutons un(e) **Responsable développement commercial**.

Votre mission : structurer, développer et piloter la stratégie commerciale

En lien direct avec la Direction Commerciale, vous êtes responsable du développement commercial et de la structuration de l'activité commerciale sur l'ensemble du périmètre. Vous êtes garant(e) de l'acquisition de nouveaux clients, de la fidélisation des comptes existants et de la rentabilité des projets.

> Développement & stratégie commerciale

- identifier et prospecter de nouveaux clients industriels en lien avec nos expertises (maintenance, installation, transfert industriel)
- construire et mettre en œuvre une stratégie de développement sur l'ensemble du territoire
- développer le chiffre d'affaires tout en veillant à l'**augmentation des marges**

> Structuration & performance commerciale

- créer, formaliser et déployer des **process de traitement des prospects**
- structurer l'activité commerciale : outils, rituels, indicateurs de suivi
- créer et présenter des **dashboard & KPI** à la Direction Générale
- formaliser les offres, qualifier les leads, piloter le cycle de vente de bout en bout

> Relation client & fidélisation

- assurer la **fidélisation et le développement** des clients existants
- être force de proposition sur l'évolution de l'offre, des tarifs, des services associés

Organisme employeur
MIGEN SERVICE

Type de poste
Temps plein

Secteur
RÉPARATION DE MACHINES ET
ÉQUIPEMENTS MÉCANIQUES

Lieu du poste
69081, ECULLY, ECULLY, France

Date de publication
29 juin 2025 à 19:04

Valide jusqu'au
29.07.2025

– suivre la qualité de la relation et les retours clients pour alimenter l'amélioration continue

> **Coordination**

– collaborer étroitement avec les équipes opérationnelles, RH et techniques

Poste évolutif vers une fonction de Directeur commercial (H/F)

Rémunération : fixe + variables

Qualifications

Profil recherché

- Expérience réussie dans la **vente de services B2B**, idéalement dans l'environnement industriel ou technique
- Forte capacité à structurer une démarche commerciale et à atteindre des objectifs de développement
- Esprit analytique, rigueur, orientation résultats
- Aisance relationnelle et goût pour le travail d'équipe et la collaboration transverse
- Maîtrise des outils de reporting commercial et appétence pour les environnements en structuration