



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-developpement-commercial-f-h-6>

Responsable développement commercial F/H

Description

En tant que Responsable Développement Commercial H/F pour leur marque Chaud Bouillant en Île-de-France, vous serez au cœur de leur stratégie de croissance. Vos principales missions seront :

Identifier et cibler les potentiels clients, établir un réseau relationnel local solide avec les décideurs et prescripteurs.

Analyser les cahiers des charges, construire des réponses stratégiques en collaboration avec les expertises internes, animer les soutenances commerciales et négocier jusqu'à la contractualisation.

Accompagner les clients jusqu'à l'ouverture des services et assurer un suivi rigoureux.

Rester à l'affût des tendances et des innovations dans le secteur pour toujours proposer des solutions avant-gardistes.

Pourquoi les rejoindre ?

Travaillez dans un environnement où l'innovation est au cœur de notre démarche.

Bénéficiez de formations continues avec l'Académie by Elio pour cultiver votre savoir-faire et votre savoir-être.

88?% de leurs collaborateurs se sentent valorisés et 82?% recommandent Elio à leur entourage.

RTT, rémunération variable, compte épargne temps, plan d'épargne PERCO, possibilité de télétravail (1 jour/semaine), et accès aux prestations du comité d'entreprise.

Qualifications

Titulaire d'une formation commerciale supérieure, vous avez acquis une expérience professionnelle dans la commercialisation de solutions de restauration collective ou facility management à des clients en cycle long, la prospection et création de nouveaux comptes.

Vous avez un tempérament orienté conquête-client et le goût du challenge. Vous tenez absolument à accompagner vos clients et à créer avec eux un partenariat durable.

Votre aisance relationnelle, votre écoute et curiosité vous permettront de gagner la confiance d'interlocuteurs diversifiés et exigeants (Dirigeants, responsables financiers-achat...) sur du long terme.

Cette opportunité correspond à vos compétences et vos perspectives de carrière, pour ce faire, votre première mission sera de cliquer sur « Postuler »

Organisme employeur

CCLD HOLDING

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

92009, BOIS COLOMBES, BOIS
COLOMBES, France

Date de publication

15 septembre 2024 à 19:02

Valable jusqu'au

15.10.2024