



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-developpement-commercial-lyon-f-h>

## Responsable Développement Commercial Lyon F/H

### Description

Intégrer l'équipe R3, c'est rejoindre une entreprise à mission qui aide les organisations à faire relier écologie et économie.

En tant que **Responsable de Développement Commercial**, votre mission principale est de **développer les ventes** des missions et de **faire croître l'activité** de R3 sur votre territoire.

Vous jouerez un rôle clé dans l'animation de votre région : entre prospection, accompagnement client et co-construction d'offres innovantes (carbone, reporting ESG, biodiversité, adaptation aux changements climatiques, énergie, financements...), vous serez au cœur du développement de R3 et du rayonnement de la transition sur votre territoire.

### Votre rôle

Véritable ambassadeur-riche de R3 sur votre territoire, vous animez la dynamique régionale en développant notre partenariat avec les caisses du Crédit Agricole de la région et vous serez à l'initiative de nouveaux avec les fédérations d'entreprises, les collectifs et les acteurs institutionnels, pour accélérer la transformation des entreprises.

### Vos missions principales

- Développer les ventes et la croissance régionale : piloter le développement commercial sur votre territoire, définir et mettre en œuvre une stratégie de prospection efficace pour conquérir de nouveaux clients et atteindre vos objectifs de chiffre d'affaires.
- Accompagner les entreprises : identifier leurs besoins, proposer des offres adaptées (énergie, décarbonation, financement), et conduire le cycle de vente complet jusqu'au closing, dans une logique de partenariat durable.
- Animer la région et développer les partenariats : créer et entretenir des relations avec les réseaux économiques locaux (fédérations, pôles, clusters, Région, etc.), représenter R3 lors d'événements clés et contribuer au rayonnement territorial de la marque.
- Faire grandir l'écosystème R3 : collaborer avec les équipes techniques, marketing et conseil pour co-construire des offres innovantes et maximiser la valeur pour les clients.
- Veiller et anticiper : suivre les tendances du marché, détecter les projets émergents et identifier de nouvelles opportunités régionales.

**Organisme employeur**  
R3

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
69383, LYON 03, LYON, France

**Date de publication**  
9 octobre 2025 à 17:06

**Valable jusqu'au**  
08.11.2025

## Qualifications

- Formation Bac + 5 (commerce, ingénierie, université) et **8 ans d'expérience** minimum dans le développement commercial, l'énergie, l'industrie ou la décarbonation.
- Excellente compréhension des **enjeux environnementaux et économiques**.
- Fort tempérament de **développeur-se et d'animateur-riche de réseau**.
- Capacité à créer des relations de confiance avec des interlocuteurs de haut niveau (COMEX, direction industrielle, institutionnels).
- Esprit d'équipe, autonomie et envie de contribuer à une aventure entrepreneuriale et à impact

## Info pratiques :

- Des déplacements sont à prévoir

### 🔗 La vie chez R3, c'est....

- Une politique de rémunération attractive avec des sessions de feedbacks régulières et encadrées (Comités de Promotion deux fois par an).
- Un parcours individualisé de montée en compétence des équipes (école de formation interne)
- Une culture de travail qui valorise l'autonomie, le travail asynchrone et la flexibilité.
- 5 semaines de congés payés et 8 RTT/an.
- Une prise en charge à 75% par R3 de la Mutuelle (Filhet-Allard)
- Un remboursement à 100% du Pass Navigo, Abonnement Velib
- 30€ net/mois de forfait télétravail.
- 10€/jour de Ticket Restaurant, pris en charge à 60%.
- Prise en charge du forfait téléphonique à hauteur de 25 euros, ainsi que 5€ pour l'amortissement du téléphone.
- La possibilité de travailler de manière hybride avec 3 jours de télétravail par semaine.
- Des nouveaux bureaux en flex office dans le 8ème à Paris, qui vous offre le thé et le café, ainsi que des fruits bios 2 fois par semaine.
- Chèque culture annuel d'une valeur de 40€ versé en décembre.
- Une politique de cooptation avantageuse, pour faire participer nos collaborateurs à la construction de R3.
- Un abonnement Gymlib financé à 72% par R3 !