



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-developpement-commercial-sedentaire-f-h>

RESPONSABLE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL SEDENTAIRE F/H

Description

Nous recrutons pour l'un de nos clients, entreprise reconnue dans la fourniture d'équipements professionnels, un Chef des Ventes (F/H) pour accompagner son développement et renforcer son équipe commerciale.

Rattaché à la direction, vous aurez pour mission de piloter le développement commercial tout en animant une équipe sédentaire composée de 10 collaborateurs. Vous assurerez la gestion et le développement d'un portefeuille de clients existants, tout en identifiant de nouvelles opportunités grâce à une prospection proactive. Votre capacité à comprendre les besoins de vos interlocuteurs vous permettra de proposer des solutions sur mesure, en lien étroit avec les équipes terrain, marketing, bureau d'études et les commerciaux sédentaires.

En tant que véritable relais entre les équipes et la direction, vous veillerez au bon suivi des dossiers commerciaux, participerez activement aux échanges avec les commerciaux itinérants, et assurerez un reporting régulier de votre activité. Votre rôle de manager sera également central pour accompagner et motiver vos équipes autour d'objectifs partagés, dans une culture d'entreprise fondée sur la bienveillance, l'engagement et la performance.

Qualifications

Vous êtes issu d'une formation supérieure de type Bac +5 (école de commerce) et justifiez d'une expérience réussie dans la vente B2B et le management d'équipes commerciales.

Autonome, rigoureux, doté d'un excellent relationnel et d'un fort sens de l'écoute, vous avez le goût du challenge et une vraie culture du résultat. Vous êtes à l'aise au téléphone, maîtrisez les outils CRM et faites preuve d'un véritable esprit d'équipe. La maîtrise de l'anglais et/ou de l'allemand serait un plus apprécié.

En retour, l'entreprise vous propose un cadre de travail épanouissant, des valeurs fortes de respect et de collaboration, une rémunération attractive (fixe + primes selon profil), ainsi que des avantages concrets : tickets restaurant, mutuelle, et divers dispositifs sociaux.

Si vous souhaitez rejoindre une structure solide, porteuse de sens et tournée vers l'humain, ce poste est une belle opportunité de relever de nouveaux défis.

Organisme employeur
Randstad Search

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENCES DE
TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste
57631, SARREGUEMINES,
SARREGUEMINES, France

Date de publication
8 janvier 2026 à 16:03

Valide jusqu'au
07.02.2026