



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-du-developpement-expertise-patrimoniale-f-h-2>

Responsable du développement Expertise Patrimoniale F/H

Organisme employeur
SA

Description

Type de poste
Temps plein

Au sein de la direction de la Distribution d'AXA France, l'équipe business partner en prévoyance, épargne, et retraite individuelle est à la recherche de son futur **responsable du développement d'expertise patrimoniale** sur la région Nord Est afin de se compléter.

Secteur
AUTRES ASSURANCES

En nous rejoignant, vous intégrez un collectif de 13 collaborateurs dynamiques et au plus proche de l'encadrement commercial de nos forces de vente : agent généraux d'assurance (AGA), agent prévoyance et patrimoine (A2P) et nos agent en épargne et protection (AEP)

Lieu du poste
67482, STRASBOURG,
STRASBOURG, France

Ainsi, vos principales missions seront les suivantes :

Date de publication
16 janvier 2026 à 10:03

Dans le cadre des réunions **commerciales des 3 réseaux exclusifs** (AGA, A2P, AEP) vous **interviendrez** afin de :

Valide jusqu'au
15.02.2026

- **présenter les nouvelles offres ;**
- **faire des points de gestion des fonds ;**
- **faire un point global sur la tenue des marchés financiers.**

Vous **gérez et optimisez la relation avec chacune des Directions des Ventes Régionales** (AGA, AEP, A2P) en :

- **assurant les animations;**
- **en accompagnant les événements clients;**
- **en participants aux incentives par un suivi des reporting** de collecte;
- **en assurant l'animation de modules pédagogiques** de montée en compétence;
- **en animant les campagnes commerciales** auprès des équipes d'encadrement.

Vous apportez toutes les informations nécessaires aux DV régionales afin

d'**assurer la parfaite liaison des éléments relatifs aux offres et les besoins de l'inspection commerciales** mais aussi auprès des **distributeurs le cas échéant**.

Vous **faite remonter les informations sur le ressenti terrain** des performances, de la qualité des offres, de la bonne compréhension des éléments de langage et de toutes **informations permettant de construire des documents les plus adaptés possibles aux attentes des réseaux** mais aussi dans l'optique de concevoir les offres de demain.

Enfin, vous **participez aux réunions d'équipes en teams ou régulièrement au siège de Nanterre**, aux forums et roadshows de région notamment ceux organisés par nos partenaires AXA Banque ou AGIPI.

Qualifications

Vous êtes titulaire d'une formation supérieure dans la gestion d'actif / finance

De ce fait, vous disposez d'une véritable expérience d'au moins 7 ans dans le **secteur des services financiers**, de la **gestion d'actifs** et des **valeurs mobilières** (particulièrement appréciée).

Vous avez une **connaissance approfondie** du secteur de la **gestion d'actifs, des acteurs, des produits, et des classes d'investissement**.

Reconnu pour votre **fort relationnel**, vous êtes à l'aise dans la **prise de parole en public** (intervention très fréquente) et plus spécifiquement **devant des distributeurs de produits financiers**.

Vous savez **construire des relations de confiance** auprès d'interlocuteurs d'univers variés : équipes d'investissement, chefs de produit et autres partenaires commerciaux dans un enjeu de **capter les idées et d'extraire des informations pertinentes et opportunes**.

Vous savez travailler de manière **autonome** tout en **faisant preuve d'un excellent esprit d'équipe** et en partageant ses compétences et expertise avec ses pairs.

Reconnu par votre **leadership**, vous avez la capacité à **porter la stratégie de l'entreprise dans ses interventions** et toujours en **adéquation avec la thématique patrimoniale**. Vous savez défendre les performance en toutes circonstances.

On vous définit comme une personne de **proactive, dynamique** et avec le **sens de l'initiative**. Trait de caractère fondamental dans les réseaux de distribution.