



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-mice-operationnel-f-h>

Responsable MICE opérationnel F/H

Description

Sous la responsabilité de votre responsable hiérarchique, vos missions sont variées :

En collaboration avec la direction, vous aurez pour missions le développement commercial de l'activité MICE :

- Démarcher et présenter aux prospects de la société les produits et services afin de les conduire à la conclusion du contrat
- Gérer les relations commerciales, développer et fidéliser un portefeuille clients
- Etablir des devis et recommandations sur des événements principalement d'entreprise (séminaire, journée d'étude, soirées, showroom, tournage, évènements privés...), effectuer les visites de l'établissement
- Mettre en place les plans d'actions commerciales établis en collaboration avec la direction, communication sur les réseaux, mise en place d'une stratégie de visibilité...
- Gérer la facturation fournisseurs ; partenaires, clients
- Superviser une équipe dédiée et les sous-traitant
- Entretenir une collaboration étroite avec les différents services
- Représenter la marque aux différents évènements de proximité
- Suivre et communiquer sur vos résultats à travers des reporting hebdomadaires et mensuels
- Prospecter la zone de chalandise pour générer du nouveau business

5 raisons de nous rejoindre :

1. Une intégration adaptée à votre profil
2. Equilibre vie professionnelle – vie personnelle
3. Un environnement de travail agréable
4. Un suivi de carrière personnalisé et de qualité avec des possibilités d'évolution
5. L'accès à un parcours de formation complet

Organisme employeur
RESIDE ETUDES GESTION

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES MARCHANDS DE
BIENS IMMOBILIERS

Lieu du poste
77251, LIEUSAIN, LIEUSAIN,
France

Date de publication
27 août 2024 à 13:02

Valide jusqu'au
26.09.2024

Le Groupe Réside Etudes est handi-accueillant, seules les compétences comptent !

Qualifications

Motivé par l'envie de rejoindre une structure qui privilégie les valeurs de la formation, l'esprit d'équipe et le bien-être de ses collaborateurs ?

Vos atouts :

- Avoir une expérience significative en tant que commerciale dans le secteur de l'événementiel (lieu, agences, traiteur...) d'au moins 3 ans.
- Avoir un fort relationnel client et avoir une expérience dans l'interaction client
- Aimer le terrain, avoir le sens du service et être d'un naturel positif(ve)
- Etre rigoureux, avoir le sens des priorités et être réactif(ve)
- Etre polyvalent et aimer le challenge Etre autonome, dynamique, force de proposition, polyvalent(e) et avoir envie de développer ce lieu en pleine croissance.
- Maîtriser le pack office et apprendre rapidement l'utilisation des logiciels
- Anglais parlé et écrit courant, une deuxième langue est un +