



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-national-service-grands-comptes-f-h>

Responsable national service Grands Comptes F/H

Description

Sous l'autorité du Directeur Commercial et Marketing, vous jouez un rôle essentiel dans la gestion des activités stratégiques et opérationnelles du pôle Grands Comptes de la Direction Commerciale et Marketing d'AFTRAL.

Ce que nous attendons de vous au quotidien :

1/ Le développement des relations commerciales avec les grands comptes

- Participer à la prospection et au développement de nouveaux marchés ou segments clients,
- Renforcer les relations avec les clients grands comptes et les partenaires stratégiques,
- Assurer une veille concurrentielle pour identifier les opportunités et anticiper les menaces,

2 / L'appui stratégique et opérationnel

- Contribuer à la définition et à la mise en oeuvre de la stratégie commerciale en collaboration avec le directeur,
- Suivre les indicateurs clés de performance (KPI) pour évaluer l'efficacité des actions commerciales et proposer des plans d'action,
- Fournir des rapports réguliers à la direction générale sur les résultats commerciaux,
- Maintenir une communication efficace avec le directeur pour le tenir informé des progrès et des éventuels obstacles,
- Piloter les projets transverses liés au développement de nouveaux produits/services et à l'innovation,
- Assurer une veille concurrentielle et anticiper les tendances du marché pour maintenir l'entreprise en position de leader.

3/ La gestion des équipes

- Animer l'équipe des Responsables Grands Comptes Nationaux et les accompagner dans les différentes difficultés rencontrées.
- Encadrer, motiver et accompagner les équipes dans la réalisation de leurs objectifs.
- Identifier les besoins en formation et assurer la montée en compétences des collaborateurs.

En tant qu'expert, vous accompagnerez également les équipes de nos centres et de nos écoles.

Vous serez le lien entre les équipes sur le terrain et la direction, garantissant une communication fluide.

Ce qu'AFTRAL propose :

Un environnement de travail dynamique où vos idées seront entendues et vos talents reconnus.

- Rémunération : 13 mois de salaire avec un variable annuel, véhicule de fonction.
- Avantages : Carte tickets restaurants de 10,50€/jour, participation, intéressement, RTT, mutuelle à moins de 9€, CET, Plan d'Épargne Retraite Collectif (PERCOL), CSE.
- Accompagnement : Un programme d'intégration et de suivi tout au long de votre parcours professionnel.
- Développement de carrière : Opportunités d'évolution professionnelle et de

Organisme employeur

AFTRAL

Type de poste

Temps plein

Secteur

FORMATION
D'ADULTES

CONTINUE

Lieu du poste

75117, PARIS 17, PARIS, France

Salaire de base

70000 € - Salaire de base
71000 €

Date de publication

2 janvier 2025 à 12:03

Valide jusqu'au

01.02.2025

développement des compétences avec un catalogue de formations à disposition.
Intégrer AFTRAL, c'est rejoindre une entreprise engagée dans une politique RSE,
Handicap, QVCT, avec une culture d'entreprise axée sur l'innovation et l'humain.

Qualifications

Vous êtes notre candidat idéal si :

- Vous êtes un leader inspirant avec une vision stratégique claire et une forte présence sur le terrain.
- Diplômé d'un Bac +4/5 en commerce, marketing ou gestion.
- Vous justifiez d'au moins 5 ans d'expérience réussie dans un poste commercial à haute responsabilité.

Compétences attendues :

Management

Maîtrise des outils CRM

Techniques de gestion commerciale

Leadership

Capacité à fédérer une équipe

Forte orientation résultats

Capacités d'analyse

Communication

Négociation

Gestion de projet