



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-prescription-commerciale-f-h>

Responsable Prescription Commerciale F/H

Description

Vous êtes à la recherche d'un poste terrain mettant à profit vos connaissances de l'univers chauffage et de la thermodynamique sur les marchés collectif et tertiaire ?

Vous avez le goût du challenge et souhaitez conquérir de nouveaux clients grâce à votre sens des affaires associé à vos connaissances techniques ?

Rejoignez le Groupe Atlantic et intégrez le réseau commercial **Atlantic Systèmes** en tant que **Responsable Prescription Commerciale (f/h)** pour le secteur comprenant les départements 93 et 60.

VOTRE CHALLENGE

Rattaché au Directeur Régional, vous mettez en oeuvre la stratégie commerciale sur votre secteur en assurant la prescription, la négociation et la concrétisation des projets auprès de nos clients.

En collaboration avec les équipes support et dans le respect de la politique commerciale nationale, vous :

- Suivez, animez et développez activement votre portefeuille clients (installateurs, exploitants, distributeurs)
- Présentez, argumentez et négociez nos solutions en chauffage, eau chaude sanitaire et thermodynamique auprès de vos clients,
- Gérez votre portefeuille d'affaires, en identifiant de nouvelles opportunités et en engageant les décideurs clés,
- Menez une veille économique sur la concurrence (produits, tarifs, stratégies commerciales, ?).

Autonome et organisé, vous pilotez votre activité à l'aide du CRM (Salesforce), vous suivez et analysez vos résultats pour définir vos plans d'actions.

CE QUE NOUS VOUS OFFRONS ?

Poste en CDI ? A pourvoir dès que possible

Poste basé sur les départements 93 et 60

Parcours d'intégration et de formation

Plan d'évolution et de mobilité interne

Organisme employeur

GROUPE ATLANTIC SYNERGY –
Société en Nom Collectif

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SIÈGES
SOCIAUX

Lieu du poste

93066, ST DENIS, ST DENIS,
France

Date de publication

30 septembre 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

30.10.2024

Package de rémunération avec prime de participation

Véhicule de fonction et carte essence (incluant l'usage personnel)

CSE

Qualifications

QUI ETES VOUS ?

Vous êtes animé par le challenge et votre ténacité saura vous animer dans la conquête de nouveaux clients.

Vous possédez de solides connaissances de l'univers de la chaufferie et de ses composants et témoignez de réelles compétences techniques en hydraulique et en thermodynamique.

Vous êtes reconnu pour votre aisance relationnelle et prêtez particulièrement attention à la satisfaction des besoins des clients, avec qui vous maintenez des relations de confiance.

Vous faites preuve d'un excellent sens de la négociation et d'un esprit d'initiative, tout en étant capable de collaborer efficacement avec vos collègues pour atteindre les objectifs communs.

Postulez vite ! Nous avons hâte de vous rencontrer !