



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-prescription-france-cvc-chauffage-et-confort-thermique-f-h>

## Responsable Prescription France – CVC, Chauffage et Confort Thermique F/H

### Description

Depuis plus de 60 ans, notre Client conçoit et fabrique des solutions complètes de chauffage et de confort thermique : radiateurs panneaux déco, planchers chauffants, systèmes de ventilation, climatisation et pompes à chaleur. Il commercialise son offre en France par le biais d'une distribution professionnelle ; indépendants, enseignes spécialisées, acteurs du bâtiments, ... qu'il adresse par son propre réseau de commerciaux, agents et prescripteurs.

Dans le cadre d'une forte croissance impulsée par l'intégration au sein d'un grand groupe industriel mondial de grande envergure (sup à 50 Milliards d'euros) et bénéficiant ainsi de nombreux moyens pour se développer en France, nous recherchons un **Responsable Prescription H/F** pour coordonner et mieux engager sur l'Hexagone le volume de CA réalisé au travers des constructeurs, installateurs et bureaux d'Etudes nationaux ou régionaux travaillant sur des projets de bâtiments résidentiels.

### Le poste

Rattaché(e) au Directeur Général des activités Chauffage et Solutions Thermiques, vous êtes en charge de développer et pérenniser un portefeuille de clients et prospects (constructeurs, installateurs, promoteurs et bureaux d'études) intervenant sur des projets résidentiels neufs ou en rénovation, afin de contribuer à la croissance du chiffre d'affaires.

En étroite collaboration avec les équipes techniques avant-vente et les Directeurs régionaux, vous :

- Développez une connaissance approfondie des offres, du marché et des acteurs clés aux niveaux régional et national.
- Définissez et pilotez un plan annuel de développement commercial échéancé et quantifié.
- Promouvez les marques lors d'événements, de salons et de rendez-vous clients.
- Construisez des tableaux de bord, indicateurs et objectifs permettant de suivre le niveau d'engagement par projet identifié, appels d'offres et consultations.
- Êtes force de proposition sur les enjeux marché, projets majeurs, concurrence et actions marketing locales.
- Portez des objectifs de croissance du chiffre d'affaires et des parts de marché.

**Organisme employeur**  
CAPON ANTHONY LUIS

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

**Lieu du poste**  
77083, CHAMPS SUR MARNE, CHAMPS SUR MARNE, France

**Salaire de base**  
70000 € - **Salaire de base**  
90000 €

**Date de publication**  
5 janvier 2026 à 20:02

**Valide jusqu'au**  
04.02.2026

- Appliquez la politique commerciale et assurer un reporting régulier auprès de la Direction Générale.

## **Qualifications**

- De formation ESC (Bac+4) ou BTS Action Co succédant à un 1er cursus technique en génie thermique / chauffage / climatisation, vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans sur des enjeux liés à la prescription à large envergure géographique.
- Pragmatique et orienté(e) terrain, vous alliez impact commercial, écoute active et sens du résultat, au service prioritaire des intérêts de l'entreprise. Doté(e) d'excellentes capacités relationnelles et de communication, organisé(e) et persévérant(e), vous savez piloter une activité avec méthode, travailler en équipe et développer le business avec engagement et créativité.
- La maîtrise de l'anglais est nécessaire.

**Poste basé à Champs sur Marne**

**Rémunération : 70 à 90 k€ selon profil.**

**Voiture de Fonction**