



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-regional-des-ventes-f-h-11>

Responsable régional des ventes F/H

Description

Entreprise internationale en forte croissance, notre client conçoit et commercialise des **solutions innovantes pour la gestion et le traitement de l'eau en cuisine (robinetterie)**, alliant **design, technologie et durabilité**.

Présente dans plusieurs pays européens, la société s'appuie sur un savoir-faire reconnu et une stratégie d'expansion ambitieuse sur le marché français.

Dans le cadre de son développement, elle recrute un(e) **Charge d'affaires Région Nord-Est** pour structurer et animer sa présence commerciale sur cette zone stratégique.

Vous serez le 1er commercial de la marque dans la région et serez en charge de prospection des cuisinistes et/ou architectes pour leur présenter le produit et ses fonctionnalités. Lors des RDV clients, vous ferez la démonstration du produit et de ses avantages afin de convaincre votre interlocuteur. Vous discuterez des conditions de vente et des accords de marge.

Qualifications

- Expérience en vente, prospection et/ou gestion de comptes
- La connaissance du secteur de la cuisine serait un avantage
- Vous êtes enthousiaste, énergique, orienté service, flexible et autonome

Organisme employeur

CABANES GUILLAUME

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

67482, STRASBOURG,
STRASBOURG, France

Date de publication

13 janvier 2026 à 18:03

Valide jusqu'au

12.02.2026