



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-regional-des-ventes-h-f-f-h>

Responsable régional des ventes h/f F/H

Description

Vos missions Pilotage commercial & management

- Animer et accompagner une équipe de Responsables Commerciaux dédiés aux solutions Eau & Assainissement.
- Définir les priorités commerciales, structurer les plans d'action et développer les compétences de l'équipe.
- Garantir l'atteinte des objectifs de chiffre d'affaires, de croissance et de pénétration marché.

Stratégie commerciale & comptes clés

- Construire et déployer la stratégie commerciale de la verticale.
- Identifier, développer et fidéliser les comptes stratégiques publics et privés.
- Structurer une approche Grands Comptes, incluant partenariats, cycles de vente complexes et relations multi-interlocuteurs.

Pilotage de la performance

- Mettre en place les KPI commerciaux : pipeline, taux de transformation, cycles de vente, suivi du CA...
- Assurer un reporting régulier auprès de la Direction.

Contribution transverse

- Contribuer à l'amélioration continue des méthodes de vente au sein du groupe.
- Participer à la structuration des processus commerciaux et à l'outillage des équipes.

Lien client & produit

- Organiser la remontée des besoins clients et usages terrain vers les équipes Produit.
- Participer aux réflexions sur l'évolution des offres, le positionnement marché et les orientations stratégiques.

Qualifications

- Expérience confirmée en pilotage commercial : opérationnel et stratégique sont mêlés
- Maîtrise de la vente de solutions complexes B2B, idéalement avec des cycles de vente longs.
- Capacité démontrée à élaborer une stratégie commerciale et à piloter la performance d'une équipe.
- Connaissance indispensable du secteur de l'Eau et/ou de l'Assainissement.
- Expérience significative auprès des collectivités : marchés publics, DSP,

Organisme employeur

Talents Industry

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste

13202, MARSEILLE 02,
MARSEILLE, France

Date de publication

4 mars 2026 à 16:06

Valide jusqu'au

03.04.2026

acteurs territoriaux... fortement appréciée.

Ce poste peut être basé à Marseille ou Lyon