



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-reseau-food-f-h>

## Responsable réseau « food » F/H

### Description

Nous recrutons un(e) Responsable Réseau et Animation Food passionné(e) et dynamique pour rejoindre notre top partenaire.

Tu seras responsable de l'animation et du développement du réseau de points de vente alimentaires (9), assurant la mise en œuvre des stratégies commerciales et marketing tout en veillant à la satisfaction des clients.

Notre partenaire déploie un réseau de 9 point de ventes « Food artisanales ».

Chaque point de vente est reconnu pour son engagement envers la qualité et l'authenticité, offrant chaque jour des produits frais et savoureux à une clientèle fidèle et croissante.

Notre partenaire est attaché à combiner savoir-faire traditionnel et innovation, proposant une large gamme de produits préparés avec des ingrédients de première qualité.

Ses équipes passionnées et ultra engagées s'efforcent de créer une expérience client exceptionnelle, où chaque visite est une invitation à découvrir de nouvelles saveurs.

Grâce à son esprit familial et sa forte présence locale, ils cultivent des relations durables avec ses clients et fournisseurs.

Les Missions principales sont:

- > Animation du réseau de points de vente: Visiter régulièrement les points de vente pour assurer la bonne application des standards de l'enseigne. Apporter un soutien opérationnel aux équipes des points de vente pour améliorer la performance commerciale et la qualité du service.
- > Développement commercial : Analyser les performances des points de vente et proposer des plans d'action pour optimiser les ventes et la rentabilité. Mettre en place des opérations commerciales et des promotions pour dynamiser les ventes.
- > Management, Formation et accompagnement : Former les équipes en place sur les techniques de vente, les produits et les services. Accompagner les nouveaux collaborateurs.
- > Marketing local: Déployer les campagnes marketing au niveau local. Adapter les actions de communication aux spécificités de chaque point de vente.
- > Reporting et analyse : Suivre les indicateurs de performance et établir des rapports réguliers. Proposer des axes d'amélioration basés sur les analyses

**Organisme employeur**  
SAS LIGN7

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
97416, ST PIERRE, ST PIERRE,  
France

**Salaire de base**  
40000 € - **Salaire de base**  
50000 €

**Date de publication**  
28 août 2024 à 09:02

**Valide jusqu'au**  
27.09.2024

effectuées.

## **Qualifications**

### **LES + ATTENDUS DU CANDIDAT**

Excellentes compétences en communication et en relationnel.

Sens aigu du service client et de la satisfaction des clients.

Capacité à analyser les données de performance et à proposer des actions correctives.

Maîtrise des techniques de vente et de merchandising.

Compétence en gestion de projet et en animation de formations.

Nous recherchons un talent qui témoignera également des compétences suivantes:

Dynamisme et esprit d'initiative.

Capacité à travailler de manière autonome et à gérer les priorités.

Rigueur et sens de l'organisation.

Capacité à s'adapter rapidement et à résoudre les problèmes.

### **LES CRITERES OBLIGATOIRES**

Minimum 5 ans d'expérience dans un poste similaire, idéalement dans le secteur alimentaire, de la restauration rapide ou de la distribution alimentaire.

Expérience en animation de réseau ou en gestion de points de vente.