



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-secteur-animateur-optique-f-h>

Responsable secteur & animateur/ Optique F/H

Description

Vous avez une double casquette de développement commercial (chasse de nouveaux adhérents sur tout votre secteur) et d'animation d'un réseau existant (uniquement sur Paris intra-muros).

Vos missions sur la partie Responsable de Secteur (chasse)

- * Organiser un plan d'actions commerciales pour alimenter votre portefeuille de prospection
- * Prospecter une cible d'opticiens non-adhérents,
- * Identifier et prospecter des opticiens sous enseigne,
- * Déetecter et comprendre des besoins clients, présenter l'offre,
- * Négocier et vendre,
- * Concevoir et élaborer des solutions techniques et financières,
- * Assurer le reporting de votre activité commerciale.

Vos missions sur la partie Animation de réseau

- * Établir des relations de confiance avec le réseau d'adhérents,
- * Réaliser des visites de terrain, appels et visioconférences auprès des opticiens,
- * Apporter des solutions, conseils et préconisations pour dynamiser leur activité,
- * Gérer le transit des achats de votre portefeuille d'adhérents,
- * Développer le CA du Groupe par la vente de services stratégiques,
- * Fidéliser les adhérents de votre secteur et garantir leur satisfaction
- * Travailler en lien étroit avec les équipes du siège.

Au quotidien, vous pourrez compter sur le support des équipes internes (achats, marketing, ADV, experts santé), toujours prêtes à vous appuyer dans vos missions !

Localisation du poste : idéalement basé dans le nord de la France, entre Lille et Paris, vous couvrez un large secteur géographique composé des départements suivants :

Afin de couvrir votre secteur géographique, 2 à 3 découchés par semaine sont à prévoir.

LES AVANTAGES :

Notre excellent positionnement sur le marché, combiné à votre savoir-faire commercial, vous permettront de mener avec brio les missions confiées !

Nos atouts ?

- * Process d'intégration bien organisé.
- * Salaire fixe + système de primes attractif !
- * Participation aux résultats.

Organisme employeur

UPTOO

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

59350, LILLE, LILLE, France

Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**
48000 €

Date de publication

25 septembre 2025 à 15:08

Valide jusqu'au

25.10.2025

* Véhicule de fonction (boîte automatique).

Qualifications

Vous justifiez d'une première expérience commerciale B2B acquise dans le secteur de l'optique et en itinérance. Vous possédez une bonne connaissance du marché de l'optique et des techniques de distribution/vente/promotion propres à celui-ci.

Votre expérience reconnue vous permet de mettre en place votre plan de prospection avec rigueur. Autonome, vous êtes un pro de l'organisation et de la gestion des tournées !

Votre sens du relationnel est un atout primordial pour ce poste. Disponibilité, humilité et fort esprit d'équipe complètent votre profil.