



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-secteur-animateur-optique-f-h>

## Responsable secteur & animateur/ Optique F/H

### Description

Vous avez une double casquette de développement commercial (chasse de nouveaux adhérents sur tout votre secteur) et d'animation d'un réseau existant (uniquement sur Paris intra-muros).

Vos missions sur la partie Responsable de Secteur (chasse)

- \* Organiser un plan d'actions commerciales pour alimenter votre portefeuille de prospection
- \* Prospecter une cible d'opticiens non-adhérents,
- \* Identifier et prospecter des opticiens sous enseigne,
- \* Détecter et comprendre des besoins clients, présenter l'offre,
- \* Négocier et vendre,
- \* Concevoir et élaborer des solutions techniques et financières,
- \* Assurer le reporting de votre activité commerciale.

Vos missions sur la partie Animation de réseau

- \* Établir des relations de confiance avec le réseau d'adhérents,
- \* Réaliser des visites de terrain, appels et visioconférences auprès des opticiens,
- \* Apporter des solutions, conseils et préconisations pour dynamiser leur activité,
- \* Gérer le transit des achats de votre portefeuille d'adhérents,
- \* Développer le CA du Groupe par la vente de services stratégiques,
- \* Fidéliser les adhérents de votre secteur et garantir leur satisfaction
- \* Travailler en lien étroit avec les équipes du siège.

Au quotidien, vous pourrez compter sur le support des équipes internes (achats, marketing, ADV, experts santé), toujours prêtes à vous appuyer dans vos missions !

Localisation du poste : idéalement basé dans le nord de la France, entre Lille et Paris, vous couvrez un large secteur géographique composé des départements suivants :

Afin de couvrir votre secteur géographique, 2 à 3 découchés par semaine sont à prévoir.

### LES AVANTAGES :

Notre excellent positionnement sur le marché, combiné à votre savoir-faire commercial, vous permettront de mener avec brio les missions confiées !

Nos atouts ?

- \* Process d'intégration bien organisé.
- \* Salaire fixe + système de primes attractif !
- \* Participation aux résultats.

### Organisme employeur

UPTOO

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

59350, LILLE, LILLE, France

### Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**  
48000 €

### Date de publication

25 septembre 2025 à 15:08

### Valable jusqu'au

25.10.2025

\* Véhicule de fonction (boîte automatique).

## **Qualifications**

Vous justifiez d'une première expérience commerciale B2B acquise dans le secteur de l'optique et en itinérance. Vous possédez une bonne connaissance du marché de l'optique et des techniques de distribution/vente/promotion propres à celui-ci.

Votre expérience reconnue vous permet de mettre en place votre plan de prospection avec rigueur. Autonome, vous êtes un pro de l'organisation et de la gestion des tournées !

Votre sens du relationnel est un atout primordial pour ce poste. Disponibilité, humilité et fort esprit d'équipe complètent votre profil.