



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-secteur-f-h>

Responsable secteur F/H

Description

Passionné(e) par le secteur de la menuiserie et doté(e) d'un excellent sens du relationnel, vous aspirez à relever de nouveaux défis commerciaux ? Nous avons l'opportunité qu'il vous faut !

Au quotidien :

- **Organiser vos tournées et rendez-vous avec rigueur et efficacité,** alimenter votre CRM et comptes rendus,
- **Présenter et vendre une gamme complète de produits de menuiserie aluminium auprès de professionnels** (menuisiers poseurs installateurs, réseaux spécialisés et grands comptes),
- Répondre aux sollicitations clients sans délais, **apporter des réponses commerciales pertinentes** (devis, études, prises de commandes...),
- Réactiver, entretenir et développer un portefeuille clients existant avec un fort potentiel,
- Assurer le suivi des projets et veiller à la satisfaction des clients,
- Collaborer étroitement avec les équipes internes pour **garantir un service de qualité.**
- **Remonter les informations du terrain**, contribuer à l'évolution des gammes et à l'amélioration de l'expérience client.

Conditions :

- Contrat en **CDI, statut cadre**
- Secteur géographique à couvrir : départements 46, 81, 82, 31, 32, 65, 09
- Salaire : **Package très attractif global** constitué d'un fixe de 36 K € annuel, de primes qualitatives et quantitatives non plafonnées (accessibles à tout bon commercial, versées dès le 1er euro !) et un booster annuel. A atteinte d'objectif 100 %, 65 K € annuel
- **Avantages** : RTT, véhicule de fonction type Arkana, télépéage, carte affaire, frais, mutuelle à 75%, Tickets restaurant, intérressement et participation.

Organisme employeur

Proesa

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

81065, CASTRES, CASTRES,
France

Date de publication

27 août 2024 à 09:02

Valide jusqu'au

26.09.2024

Qualifications

Le profil idéal :

- **Expérience réussie en tant que commercial terrain en BtoB dans le secteur de la menuiserie**
- Vous utilisez des méthodes de **travail structurées** pour optimiser votre efficacité,
- Vous démontrez un **engagement fort**, assurant un service de qualité à chaque étape,
- Vous maintenez une **régularité exemplaire** dans vos actions et votre suivi,
- Vous êtes **fortement motivé(e) et impliqué(e) dans votre travail**, toujours prêt(e) à dépasser vos objectifs,
- **Vous excellez dans l'art de convaincre et de conclure des ventes**, transformant les opportunités en succès commerciaux.