



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-service-occasion-concession-materiels-agricoles-f-h>

## RESPONSABLE SERVICE OCCASION, CONCESSION MATERIELS AGRICOLES F/H

### Description

Dans le cadre d'un départ en retraite, au cœur de l'activité commerciale de la société, vous menez à bien votre mission en collaboration étroite avec les équipes commerciales du Groupe afin d'assurer le bon fonctionnement du service. Votre mission s'effectuera en collaboration avec vos collaborateurs en place au sein du Service. Votre poste est stratégique car vous assurez le lien entre la Direction Commerciale et l'Equipe de Vente en ce qui concerne la partie du matériel d'occasion

### MISSIONS

Rattaché au Responsable Commercial, vous êtes en charge de :

**Du suivi des ventes des matériels d'occasion,**

**Accueillir les clients sur place et au téléphone,**

**Expertiser les matériels d'occasion**

**Pour les matériels de « grosse valeur » et/ou récent, vous consulterez la Direction**

**Déterminer les prix de vente,**

**Mettre à jour les offres sur internet ainsi que la liste occasion,**

**Présenter les produits aux clients,**

Conclure la vente par l'établissement d'un contrat ou d'un bon de commande,

Proposer des plans de financement,

Organiser les ventes exports, Assurer le suivi commercial et administratif,

Suivre au quotidien des tableaux de bord stock et matériels à rentrer en lien avec la Direction,

Suivre le vieillissement du stock et ajuster le prix des matériels en fonction du temps,

Demander des devis en interne de remise en état,

Préparer les réunions commerciales,

**Gérer l'ensemble du stock sur le site de Bray Saint Aignan (hormis certains sites qui possède des lieux de stockage)**

**Organisme employeur**  
ACE CONSULTING

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
45315, SULLY SUR LOIRE,  
SULLY SUR LOIRE, France

**Salaire de base**  
45000 € - **Salaire de base**  
55000 €

**Date de publication**  
28 août 2024 à 09:02

**Valide jusqu'au**  
27.09.2024

## **Effectuer une veille du marché**

Respecter le « contrat de base clients » : gestion des litiges ...

Tenir informé les vendeurs des différentes visites clients secteur,

Mettre à jour les documentations Mistral,

Fidéliser la clientèle et remonter les informations « clients ».

Les missions ci-dessus énumérées ne constituant pas une liste exhaustive, vous saurez faire preuve de polyvalence, de dynamisme et de motivations.

## **Qualifications**

### **DIVERS**

Salaire: rémunération fixe selon compétences et expériences + variable motivant

Avantages : Mutuelle employeur + Véhicule de fonction+ Tél/Portable + Repas quand déplacements

Contrat : CDI, Temps plein

Poste à pourvoir dès que possible.