



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-service-occasion-concession-materiels-agricoles-f-h>

RESPONSABLE SERVICE OCCASION, CONCESSION MATERIELS AGRICOLES F/H

Description

Dans la cadre d'un départ en retraite, au cœur de l'activité commerciale de la société, vous menez à bien votre mission en collaboration étroite avec les équipes commerciales du Groupe afin d'assurer le bon fonctionnement du service. Votre mission s'effectuera en collaboration avec vos collaborateurs en place au sein du Service. Votre poste est stratégique car vous assurez le lien entre la Direction Commerciale et l'Equipe de Vente en ce qui concerne la partie du matériel d'occasion

MISSIONS

Rattaché au Responsable Commercial, vous êtes en charge de :

Du suivi des ventes des matériels d'occasion,

Accueillir les clients sur place et au téléphone,

Expertiser les matériels d'occasion

Pour les matériels de « grosse valeur » et/ou récent, vous consulterez la Direction

Déterminer les prix de vente,

Mettre à jour les offres sur internet ainsi que la liste occasion,

Présenter les produits aux clients,

Conclure la vente par l'établissement d'un contrat ou d'un bon de commande,

Proposer des plans de financement,

Organiser les ventes exports, Assurer le suivi commercial et administratif,

Suivre au quotidien des tableaux de bord stock et matériels à rentrer en lien avec la Direction,

Suivre le vieillissement du stock et ajuster le prix des matériels en fonction du temps,

Demander des devis en interne de remise en état,

Préparer les réunions commerciales,

Gérer l'ensemble du stock sur le site de Bray Saint Aignan (hormis certains sites qui possède des lieux de stockage)

Organisme employeur
ACE CONSULTING

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
45315, SULLY SUR LOIRE,
SULLY SUR LOIRE, France

Salaire de base
45000 € - **Salaire de base**
55000 €

Date de publication
28 août 2024 à 09:02

Valide jusqu'au
27.09.2024

Effectuer une veille du marché

Respecter le « contrat de base clients » : gestion des litiges ...

Tenir informé les vendeurs des différentes visites clients secteur,

Mettre à jour les documentations Mistral,

Fidéliser la clientèle et remonter les informations « clients ».

Les missions ci-dessus énumérées ne constituant pas une liste exhaustive, vous saurez faire preuve de polyvalence, de dynamisme et de motivations.

Qualifications

DIVERS

Salaire: rémunération fixe selon compétences et expériences + variable motivant

Avantages : Mutuelle employeur + Véhicule de fonction+ Tél/Portable + Repas quand déplacements

Contrat : CDI, Temps plein

Poste à pourvoir dès que possible.