



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-technico-commercial-auvergne-rhones-alpes-f-h>

## Responsable technico-commercial – Auvergne Rhônes Alpes F/H

### Description

Vous cherchez un nouveau défi dans le secteur vétérinaire ? Vous avez une passion pour la biologie et un talent pour les relations commerciales ? Rejoignez notre équipe en tant que Responsable technico-commercial itinérant f/h afin de promouvoir nos équipements innovants d'analyses de laboratoire auprès des cliniques vétérinaires de votre secteur. Ce poste implique des déplacements fréquents dans les 11 départements de la région Auvergne Rhône-Alpes : 01 – 25 – 38 – 39 – 42 – 43 – 63 – 69 – 71 – 73 – 74.

Rattaché au Directeur des ventes sud, vos responsabilités seront de :

- Démarcher par téléphone les cliniques vétérinaires dans les départements de la région Rhône-Alpes pour présenter notre gamme de produits.
- Développer et maintenir des relations solides avec les vétérinaires et le personnel des cliniques.
- Identifier les besoins spécifiques des clients et proposer des solutions adaptées.
- Effectuer des démonstrations techniques de nos équipements.
- Assurer la liaison du suivi après-vente pour garantir la satisfaction du client.
- Participer à des salons professionnels et à des événements pour promouvoir nos produits.
- Atteindre et dépasser les objectifs de vente fixés.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Une formation complète sur nos produits sera effectuée à votre arrivée par nos chefs produits, et vous serez accompagné lors des premiers rdvs par votre directeur régional. Et non, nous ne vous lâcherons pas dans la nature tout de suite !
- Des réunions d'équipe seront régulièrement organisées à distance, et plusieurs réunions au siège seront également prévues afin de profiter du soleil et de la super ambiance du Sud-Ouest !
- Nous proposons des voyages d'entreprise pour conserver le lien avec les équipes et surtout un très bon climat social ??

Infos pratiques :

- Statut cadre – CDI temps plein du lundi au vendredi.
- Le poste est itinérant, des déplacements hebdomadaires sont à prévoir avec plusieurs nuits d'hôtel du lundi au jeudi, le vendredi étant une journée home office pour vos tâches administratives.
- La rémunération est composée d'un salaire fixe (2400€) + plans de primes diversifiés et indépendants (commandes directes, prime sur objectif, challenge hebdomadaire). Véhicule de fonction, téléphone mobile et PC fournis. Frais de déplacements remboursés au réel selon les règles définies par l'URSSAF.

**Organisme employeur**  
KITVIA

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
COMMERCE DE GROS  
(COMMERCE  
INTERENTREPRISES) NON  
SPÉCIALISÉ

**Lieu du poste**  
69381, LYON 01, LYON, France

**Date de publication**  
3 janvier 2025 à 20:03

**Valide jusqu'au**  
02.02.2025

## Qualifications

Qu'est-ce qui vous démarquera ?

- Diplôme ou formation en tant qu'auxiliaire de santé vétérinaire, biologie santé animale, ou dans un domaine similaire.
- Expérience avérée en tant que commercial, de préférence dans le secteur vétérinaire ou médical.
- Connaissances techniques des équipements de laboratoire et capacité à apprendre rapidement.
- Solides compétences en communication et en négociation.
- Passion pour la santé animale et engagement envers l'amélioration des soins vétérinaires.

Vous vous reconnaissiez dans ce profil ? Ce poste est pour vous !