



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-technico-commercial-clichy-92110-f-h>

RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL – Clichy (92110) F/H

Description

L'improvisation n'est pas une option dans le **secteur de l'événementiel**.

Nous recruterons celui ou celle qui mettra son **expertise commerciale** et sa **créativité** au service de la notoriété et de l'image des clients. Vous avez une fibre commerciale et aimez apporter des solutions techniques ?

Ce poste est peut-être fait pour vous !

Notre client (+/-30 collaborateurs et 4 agences en France), leader sur son secteur, est une agence de design de stands.

Pour poursuivre son développement, il recherche un **DIRECTEUR DE CLIENTELE H/F – CDI – Clichy (92110)**

L'ENTREPRISE :

Depuis plus de trente ans, du brief à l'installation en passant par la fabrication, notre client assure la prise en charge complète des projets d'aménagement de ses clients (stand d'exposition / showroom / agencement de magasin ...). Par le biais de structures dites « traditionnelles » ou « modulaires », l'offre permet de répondre à toutes les problématiques liées à l'exposition.

VOUS ET LES MISSIONS :

Votre mission sera double :

Le développement commercial : Vous aurez en charge la fidélisation et le développement d'un portefeuille de clients BtoB de +/- 1M €. Une cellule marketing vous aidera à identifier les comptes clients prioritaires, mais notre client compte surtout sur vos talents.

Organisme employeur
ACD Consulting

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
92024, CLICHY, CLICHY, France

Date de publication
1 octobre 2024 à 17:02

Valide jusqu'au
31.10.2024

Suivi des projets : Vous piloterez la globalité des projets de vos clients. Cela veut dire que :

- Vous réaliserez la prise de brief,
- Vous rédigerez le cahier des charges,
- Vous accompagnerez le bureau d'études intégré dans la création des projets d'aménagement éphémère de vos clients (foires, salons et expositions.)
- Vous chiffrerez les prestations avec vos partenaires (menuisiers – tapissiers – imprimeurs – électriciens)
- Vous vous chargerez du déploiement opérationnel : supervision de la production et de l'installation,
- Vous serez garant de la gestion administrative et économique des projets.

Toutes ces missions sont passionnantes et riches d'enseignement. Votre manager (à 50% du temps sur Paris), un homme expérimenté dans la fonction vous guidera et vous fera rapidement monter en compétences.

Qualifications

Nous recherchons un profil commercial expérimenté doté :

- D'une forte appétence pour le relationnel (client et fournisseur) ;
- D'une forte orientation projet ;
- D'une capacité d'apprentissage (un secteur en constante évolution) ;
- Des aptitudes à la prise d'initiative et aux responsabilités (autonome dans la gestion de ses dossiers)
- De la combativité, du sens pour l'organisation et de l'énergie positive

De formation commerciale (BAC + 2 minimum), vous avez une expérience BtoB idéalement dans le secteur de l'événementiel.

Votre appétence pour le commerce ne sera pas suffisante pour réussir à ce poste. Grâce à la diversité d'activité de vos clients, vous ne ferez jamais deux fois la même chose. Chaque projet nécessitera du dynamisme, de la passion et de la créativité.

LA PROMESSE DE NOTRE CLIENT :

- Une formation à ses produits et un accompagnement lors de la prise de poste,
- Une proximité avec l'ensemble des membres de l'équipe,
- Une entreprise dynamique, en pleine évolution, qui offre des perspectives d'évolution,
- Une entreprise ambitieuse et respectueuse de ses collaborateurs et de ses engagements RSE (certifiée ISO 20121)