



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-technico-commercial-clichy-92110-f-h>

## RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL – Clichy (92110) F/H

### Description

L'improvisation n'est pas une option dans le **secteur de l'événementiel**.

Nous recruterons celui ou celle qui mettra son **expertise commerciale** et sa **créativité** au service de la notoriété et de l'image des clients. Vous avez une fibre commerciale et aimez apporter des solutions techniques ?

Ce poste est peut-être fait pour vous !

Notre client (+/-30 collaborateurs et 4 agences en France), leader sur son secteur, est une agence de design de stands.

Pour poursuivre son développement, il recherche un **DIRECTEUR DE CLIENTELE H/F – CDI – Clichy (92110)**

### L'ENTREPRISE :

Depuis plus de trente ans, du brief à l'installation en passant par la fabrication, notre client assure la prise en charge complète des projets d'aménagement de ses clients (stand d'exposition / showroom / agencement de magasin ...). Par le biais de structures dites « traditionnelles » ou « modulaires », l'offre permet de répondre à toutes les problématiques liées à l'exposition.

### VOUS ET LES MISSIONS :

#### Votre mission sera double :

**Le développement commercial** : Vous aurez en charge la fidélisation et le développement d'un portefeuille de clients BtoB de +/- 1M €. Une cellule marketing vous aidera à identifier les comptes clients prioritaires, mais notre client compte surtout sur vos talents.

### Organisme employeur

ACD Consulting

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

92024, CLICHY, CLICHY, France

### Date de publication

1 octobre 2024 à 17:02

### Valide jusqu'au

31.10.2024

**Suivi des projets :** Vous piloterez la globalité des projets de vos clients. Cela veut dire que :

- Vous réaliserez la prise de brief,
- Vous rédigerez le cahier des charges,
- Vous accompagnerez le bureau d'études intégré dans la création des projets d'aménagement éphémère de vos clients (foires, salons et expositions.)
- Vous chiffrerez les prestations avec vos partenaires (menuisiers – tapissiers – imprimeurs – électriciens)
- Vous vous chargerez du déploiement opérationnel : supervision de la production et de l'installation,
- Vous serez garant de la gestion administrative et économique des projets.

Toutes ces missions sont passionnantes et riches d'enseignement. Votre manager (à 50% du temps sur Paris), un homme expérimenté dans la fonction vous guidera et vous fera rapidement monter en compétences.

## **Qualifications**

Nous recherchons un profil commercial expérimenté doté :

- D'une forte appétence pour le relationnel (client et fournisseur) ;
- D'une forte orientation projet ;
- D'une capacité d'apprentissage (un secteur en constante évolution) ;
- Des aptitudes à la prise d'initiative et aux responsabilités (autonome dans la gestion de ses dossiers)
- De la combativité, du sens pour l'organisation et de l'énergie positive

De formation commerciale (BAC + 2 minimum), vous avez une expérience BtoB idéalement dans le secteur de l'événementiel.

Votre appétence pour le commerce ne sera pas suffisante pour réussir à ce poste. Grâce à la diversité d'activité de vos clients, vous ne ferez jamais deux fois la même chose. Chaque projet nécessitera du dynamisme, de la passion et de la créativité.

## **LA PROMESSE DE NOTRE CLIENT :**

- Une formation à ses produits et un accompagnement lors de la prise de poste,
- Une proximité avec l'ensemble des membres de l'équipe,
- Une entreprise dynamique, en pleine évolution, qui offre des perspectives d'évolution,
- Une entreprise ambitieuse et respectueuse de ses collaborateurs et de ses engagements RSE (certifiée ISO 20121)