



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-technico-commercial-mecanosoudure-f-h>

## RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL MECANOSOUDURE F/H

### Description

Rattaché(e) au Directeur Général du site avec qui vous établissez la stratégie commerciale, vous êtes en charge de la **fidélisation des clients stratégiques** et du **développement commercial** sur des projets industriels complexes, en France et à l'international proche.

Vous pilotez l'ensemble du cycle de vente, de l'analyse du besoin client jusqu'à la finalisation de contrats, en étroite collaboration avec les équipes internes, bureau d'études, chiffrage et industrialisation.

Interlocuteur privilégié de donneurs d'ordre de haut niveau (techniques, projets, achats), vous savez valoriser la valeur ajoutée apportée par l'entreprise en termes d'ingénierie et défendez les solutions proposées grâce à votre expertise technique. Vous assurez un reporting régulier auprès de la direction et suivez vos indicateurs de performance.

### Qualifications

De formation supérieure (mécanique, généraliste...), vous justifiez d'une **expérience confirmée** dans la vente BtoB de **projets industriels à forte composante technique (mecano-soudure)**, dans des environnements exigeants et normés et maîtrisez l'anglais professionnel.

Autonome, structuré(e) et orienté(e) résultats, vous savez construire des relations commerciales durables et évoluer sur des cycles de vente longs, où la crédibilité technique et la qualité du relationnel et du réseau font la différence. Des déplacements sont à prévoir, à hauteur d'environ 20 % du temps.

**Organisme employeur**  
VANEFI CONSEIL

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
51454, REIMS, REIMS, France

**Salaire de base**  
60000 € - **Salaire de base**  
100000 €

**Date de publication**  
9 janvier 2026 à 20:04

**Valide jusqu'au**  
08.02.2026