



<https://latribunelibre.com/emploi/responsable-vente-f-h>

## Responsable vente F/H

### Description

Tu crois qu'être responsable vente chez Norauto c'est être expert en mécanique ?

Erreur !

Ce qui compte c'est d'avoir la passion client, et pour le reste on t'accompagne !

Chez Norauto, nos collaborateurs sont convaincus qu'il est nécessaire de s'engager avec les automobilistes dans une démarche plus durable et responsable. Au sein de nos 400 centres, nous œuvrons chaque jour à développer des solutions accessibles et innovantes pour favoriser leur mobilité d'aujourd'hui et de demain.

Pour nos magasins, nous recherchons des personnalités dynamiques et engagées.

Apporter des solutions, c'est notre quotidien !

Ton côté agile te permettra de t'adapter à toutes les situations aux côtés du directeur de centre.

Une journée en magasin c'est :

### Du management :

- Animer une équipe comprise entre 5 et 20 conseillers de vente, élaborer les plannings, et mettre en place des rituels managériaux (briefs quotidiens, entretiens individuels, ...).
- Suivre tes collaborateurs tout au long de leur parcours chez Norauto (recrutement, intégration, évolution, formation,...).

### Du commerce :

- Être le garant de la satisfaction client : tes projets sont orientés vers le succès commercial de ton magasin.
- Mettre en place les opérations commerciales, le merchandising,...
- Suivre les objectifs et veiller à l'atteinte de ces derniers ; ton côté novateur et ton esprit entrepreneurial sont essentiels bien-sûr !

### De la gestion :

- Gérer ton portefeuille produits, les stocks de ton périmètre, et effectuer les commandes de pièces.
- Participer auprès de ton directeur de centre à l'atteinte du chiffre d'affaires.

### Qualifications

**Organisme employeur**  
NORAUTO

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
COMMERCE DE DÉTAIL  
D'ÉQUIPEMENTS AUTOMOBILES

**Lieu du poste**  
89263, MONETEAU, MONETEAU,  
France

**Salaire de base**  
29000 € - **Salaire de base**  
40000 €

**Date de publication**  
15 octobre 2025 à 21:07

**Valide jusqu'au**  
14.11.2025

**Ton moteur ?** Ton sens managérial et ton appétence forte pour le commerce.

**Notre carburant ?** Notre envie de t'embarquer au sein d'une équipe enthousiaste et partager des moments collectifs.

Nous te proposons un package composé d'une rémunération fixe et de nombreux avantages sous réserve de condition d'ancienneté :

- 18 RTT
- STATUT CADRE
- Primes d'objectifs
- Primes d'intéressement
- Primes de participation
- Plan épargne entreprise
- Mutuelle
- Prévoyance
- Avantage collaborateur de 30% de réduction sur l'ensemble des pièces et prestations Norauto
- Carte UpDéjeuner
- Participation aux transports en commun
- Pass mobilité durable (avantages liés aux déplacements éco-responsables travail-domicile...)
- Les avantages de notre CSE (réduction cinéma, parc d'attraction, shopping...)

Tu pourras également bénéficier de notre école de formation interne qui t'accompagne tout au long de ta route chez Norauto !

Enthousiaste ?

Rejoins une équipe bien huilée, envoie-nous ton CV !

Chez Norauto, nous favorisons la diversité et l'inclusion : nos postes sont ouverts à toutes et à tous.