



<https://latribunelibre.com/emploi/sales-business-analyst-f-h-2>

Sales Business Analyst F/H

Description

Notre client, leader de l'Electronique Grand Public, est à la recherche d'un Sales Business Analyst pour une mission d'interim de longue durée.

Rattaché à la Direction Commerciale, vous êtes garant de la performance commerciale et l'efficacité logistique de la division Électroménager en transformant les données de vente et de marché en recommandations stratégiques et opérationnelles pour la Direction Commerciale et les équipes Grands Comptes. Vous aurez notamment à charge les missions suivantes :

Pilotage des Ventes & Forecasts

- Analyse des prévisions d'achat client (Sell-In) pour identifier les écarts avec les objectifs et coordonner un consensus entre les fonctions Commerciale, Marketing et Supply Chain ;
- Contribution à la définition des objectifs de vente.

Gestion de la Performance et des Risques

- Suivi & analyse de la performance des ventes consommateurs (Sell-Out), y compris les parts de marché et l'activité promotionnelle des concurrents ;
- Suivi et alertes sur les risques de stock (ruptures, surstocks) et proposition d'actions correctrices.

Analyse Budgétaire

- Développement d'outils suivi des conditions commerciales et des budgets clients ;
- Analyse des écarts budgétaires pour soutenir les décisions financières.

Outillage & Reporting

- Création et automatisation des tableaux de bord et rapports de performance (CA, stocks, PDM) destinés à l'équipe commerciale et au Top Management.

Qualifications

De formation bac+5 en finance ou commerce, vous justifiez de 3 ans d'expérience minimum à un poste similaire. Vous êtes à l'aise avec les outils digitaux (Excel notamment) et maîtrisez les outils de reporting. Enfin, vous justifiez d'un très bon niveau d'anglais pour des présentations orales internes.

Organisme employeur

DEKRA PERSONNEL FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

75117, PARIS 17, PARIS, France

Date de publication

16 octobre 2025 à 21:06

Valide jusqu'au

15.11.2025