



<https://latribunelibre.com/emploi/sales-development-representative-f-h-17>

Sales Development Representative F/H

Description

Rattaché(e) au Directeur Commercial le **Sales Development Representative (SDR)** contribue directement à la **croissance d'Agatha** en **identifiant, engageant et qualifiant de nouveaux prospects**, qu'ils proviennent des **campagnes marketing** ou d'une **prospection directe**.

Vous jouerez un rôle clé dans la **génération d'un flux constant d'opportunités qualifiées** pour les **Responsables Commerciaux**, en travaillant en étroite collaboration avec l'équipe marketing.

Missions principales :

- **Identifier et contacter de nouveaux prospects** (appels, e-mails, LinkedIn).
- **Qualifier les leads entrants et sortants** selon des critères définis.
- **Assurer un suivi rigoureux dans le CRM** et atteindre les **objectifs de prise de rendez-vous**.
- **Collaborer avec l'équipe marketing** afin d'optimiser les **campagnes** et les **messages**.
- **Participer à des initiatives ciblées** (webinaires, événements, campagnes).

Qualifications

Profile – Compétences requises :

- Formation commerciale ou marketing (Bac+3 minimum).
- Première expérience réussie d'au moins 2 ans en prospection B2B, idéalement dans le SaaS.
- Excellent niveau d'anglais requis.
- Aisance relationnelle, curiosité et esprit d'équipe.
- Goût du challenge, sens de l'organisation et forte capacité d'adaptation.

Organisme employeur

Agatha Inc

Type de poste

Temps plein

Secteur

PROGRAMMATION
INFORMATIQUE

Lieu du poste

69386, LYON 06, LYON, France

Date de publication

30 octobre 2025 à 18:04

Valide jusqu'au

29.11.2025