



<https://latribunelibre.com/emploi/sales-development-representative-f-h-17>

## Sales Development Representative F/H

### Description

Rattaché(e) au Directeur Commercial le **Sales Development Representative (SDR)** contribue directement à la **croissance d'Agatha** en **identifiant, engageant et qualifiant de nouveaux prospects**, qu'ils proviennent des **campagnes marketing** ou d'une **prospection directe**.

Vous jouerez un rôle clé dans la **génération d'un flux constant d'opportunités qualifiées** pour les **Responsables Commerciaux**, en travaillant en étroite collaboration avec l'équipe marketing.

### Missions principales :

- **Identifier et contacter de nouveaux prospects** (appels, e-mails, LinkedIn).
- **Qualifier les leads entrants et sortants** selon des critères définis.
- **Assurer un suivi rigoureux dans le CRM** et atteindre les **objectifs de prise de rendez-vous**.
- **Collaborer avec l'équipe marketing** afin d'optimiser les **campagnes** et les **messages**.
- **Participer à des initiatives ciblées** (webinaires, événements, campagnes).

### Qualifications

#### Profile – Compétences requises :

- Formation commerciale ou marketing (Bac+3 minimum).
- Première expérience réussie d'au moins 2 ans en prospection B2B, idéalement dans le SaaS.
- Excellent niveau d'anglais requis.
- Aisance relationnelle, curiosité et esprit d'équipe.
- Goût du challenge, sens de l'organisation et forte capacité d'adaptation.

### Organisme employeur

Agatha Inc

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

PROGRAMMATION  
INFORMATIQUE

### Lieu du poste

69386, LYON 06, LYON, France

### Date de publication

30 octobre 2025 à 18:04

### Valide jusqu'au

29.11.2025