



<https://latribunelibre.com/emploi/sales-executive-btob-f-h>

## Sales Executive BtoB F/H

### Qualifications

- Vous justifiez d'**au moins 5 ans d'expérience en vente BtoB (hors alternance)**, idéalement dans un environnement orienté data, logiciel ou service.
- Vous êtes **chasseur(se) dans l'âme**, animé(e) par le challenge et la conquête de nouveaux clients.
- Vous aimez le **contact client, la négociation et la performance**.
- Vous êtes à l'**aise avec les outils digitaux et CRM**, organisé(e), rigoureux(se) et curieux(se).
- Et surtout, vous avez **l'esprit d'équipe et la volonté de grandir** au sein d'une structure ambitieuse.
- Ce poste est ouvert à toute personne en situation d'handicap.

### Processus de recrutement

1. Un premier échange avec Co-Efficiency ;
2. Un entretien avec le chargé RH ;
3. Un deuxième entretien avec la direction commerciale et rh ;
4. La réponse finale !

### Organisme employeur

Co-Efficiency

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

69383, LYON 03, LYON, France

### Date de publication

7 janvier 2026 à 12:04

### Valide jusqu'au

06.02.2026