



<https://latribunelibre.com/emploi/sales-executive-btob-f-h>

Sales Executive BtoB F/H

Qualifications

- Vous justifiez d'**au moins 5 ans d'expérience en vente BtoB (hors alternance)**, idéalement dans un environnement orienté data, logiciel ou service.
- Vous êtes **chasseur(se) dans l'âme**, animé(e) par le challenge et la conquête de nouveaux clients.
- Vous aimez le **contact client**, la **négociation** et la **performance**.
- Vous êtes **à l'aise avec les outils digitaux et CRM**, organisé(e), rigoureux(se) et curieux(se).
- Et surtout, vous avez l'**esprit d'équipe** et la **volonté de grandir** au sein d'une structure ambitieuse.
- Ce poste est ouvert à toute personne en situation d'handicap.

Organisme employeur

Co-Efficiency

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

69383, LYON 03, LYON, France

Date de publication

7 janvier 2026 à 12:04

Valide jusqu'au

06.02.2026

Processus de recrutement

1. Un premier échange avec Co-Efficiency ;
2. Un entretien avec le chargé RH ;
3. Un deuxième entretien avec la direction commerciale et rh ;
4. La réponse finale !