



<https://latribunelibre.com/emploi/sales-manager-confirmé-cloud-cybersecurité-f-h>

## Sales Manager Confirmé – Cloud & Cybersécurité F/H

### Description

#### Le poste

Basé à Paris (pas de full remote, présence terrain indispensable), vous jouerez un rôle clé dans le développement et le management de la force de vente locale.

#### Vos missions principales :

- **Développement commercial** : piloter la prospection et la conquête de nouvelles PME, ETI et acteurs publics en Île-de-France (panier moyen 200 K€).
- **Management d'équipe** : recruter, former et accompagner une équipe commerciale parisienne, avec une approche de proximité et de coaching terrain.
- **Relais stratégique** : incarner la vision et les ambitions de la direction sur le marché francilien, assurer le suivi des indicateurs et des résultats.
- **Synergie interne** : travailler en étroite collaboration avec les équipes avant-vente et techniques pour garantir des solutions adaptées et différenciantes.

### Organisme employeur

Achil

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

75108, PARIS 08, PARIS, France

### Salaire de base

65000 € - **Salaire de base**  
100000 €

### Date de publication

7 octobre 2025 à 13:05

### Valide jusqu'au

06.11.2025

### Qualifications

#### Votre profil

- **10 ans minimum** d'expérience en développement commercial B2B, idéalement dans l'IT, le cloud ou la cybersécurité.
- Expérience confirmée en **management d'équipe** (au moins 2 ans).
- Tempérament chasseur, esprit entrepreneurial et capacité à fédérer.
- Solide expérience dans la vente complexe auprès de décideurs IT de haut niveau.

#### Pourquoi rejoindre ?

- **Un marché porteur** : cloud souverain & cybersécurité.
- **Un potentiel business immédiat** : près de 100 comptes parisiens déjà clients mais non adressés localement.
- **Des moyens pour réussir** : support avant-vente, leads qualifiés, stratégie claire.
- **Une trajectoire évolutive** : rôle clé dans le développement de l'agence parisienne.
- **Une rémunération attractive** : package 90-100 K€ (fixe 65–70 K€ + variable déplafonné).
- **Avantages** : véhicule de fonction, mutuelle 100 % employeur (y compris famille), titres resto, intérressement...

