



<https://latribunelibre.com/emploi/sales-manager-f-h-15>

## Sales Manager F/H

### Description

#### Vos principales missions

- Développer et fidéliser un portefeuille de clients industriels sur la France et la Belgique
- Identifier de nouvelles opportunités de croissance et contribuer aux prévisions commerciales
- Négocier les prix, volumes et conditions contractuelles dans le respect des objectifs de marge
- Assurer un suivi technique des produits (essais clients, support d'utilisation)
- Participer aux revues commerciales et au budget annuel
- Renforcer la relation client par des visites régulières et une communication de qualité
- Analyser les tendances marché et contribuer à la stratégie de développement

### Qualifications

De formation supérieure commerciale, vous justifiez d'une expérience réussie en vente BtoB dans un environnement industriel (3 ans min). Une première approche des matières premières, du papier, du carton ondulé ou du packaging serait un atout.

Votre sens de la relation client, votre curiosité technique et votre goût du terrain font de vous une personne de confiance, capable de dialoguer avec des interlocuteurs aux responsabilités variées. Vous maîtrisez l'anglais professionnel ; la pratique de l'allemand serait un plus.

### Vos atouts personnels

- Excellente maîtrise de la négociation et du pilotage commercial
- Esprit d'analyse, rigueur et autonomie dans l'organisation de votre activité
- Orientation client, sens du service et écoute active
- Capacité à travailler en synergie avec les équipes internes (production, qualité, logistique)
- Ouverture, adaptabilité et goût pour les environnements techniques

**Organisme employeur**  
KURIBAY HR CONSULTING

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
26160, LAVEYRON, LAVEYRON,  
France

**Salaire de base**  
55000 € - **Salaire de base**  
65000 €

**Date de publication**  
29 octobre 2025 à 14:05

**Valide jusqu'au**  
28.11.2025

### **Pourquoi rejoindre notre client ?**

- Un groupe international solide et engagé, à la pointe de la transition écologique
- Une culture de la performance et de la proximité, fondée sur la confiance et l'esprit d'équipe
- Un environnement stimulant et formateur, favorisant la montée en compétences et l'évolution
- Des valeurs fortes : transparence, collaboration et accompagnement des talents

Poste basé à Champblain-Laveyron (26) – présence sur site demandée (1 jour TT/sem)

Des déplacements réguliers sont à prévoir (environ 1 semaine/mois) : France, Belgique, Espagne

Statut Cadre

Rémunération fixe selon profil : 55 à 65 K€ + voiture de fonction