



<https://latribunelibre.com/emploi/sales-manager-industrie-aeronautique-f-h-5>

Sales Manager – Industrie Aéronautique F/H

Description

🔗 Sales Manager H/F – Industrie Aéronautique

Région Centre Bourges CDI – Statut Cadre

MORRIGHAN Conseil recrute pour un acteur industriel international spécialisé dans la conception et la fabrication d'équipements de haute technologie destinés au secteur aéronautique et défense.

Dans un contexte de développement commercial stratégique et d'expansion internationale, nous recherchons un(e) **Sales Manager** capable de piloter et développer un portefeuille clients majeurs sur des marchés techniques exigeants.

Vos responsabilités

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous êtes responsable du développement et du suivi de comptes stratégiques.

Développement commercial

- Définir et déployer la stratégie commerciale sur votre périmètre
- Identifier de nouvelles opportunités de business
- Développer les ventes auprès des OEM et acteurs majeurs du secteur
- Participer aux réponses aux appels d'offres

Gestion de comptes clés

- Assurer la relation avec les clients grands comptes
- Négocier les conditions commerciales et contractuelles
- Suivre les contrats long terme
- Garantir la satisfaction client

Coordination interne

- Travailler en étroite collaboration avec les équipes techniques, programmes et production
- Participer à la construction des offres techniques et financières
- Assurer un reporting régulier à la Direction

Veille & marché

Organisme employeur

MORRIGHAN Conseil (Groupe PEVARZEK)

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

18033, BOURGES, BOURGES, France

Date de publication

4 mars 2026 à 10:03

Valide jusqu'au

28.03.2026

- Analyser les tendances du marché aéronautique
- Identifier les évolutions concurrentielles
- Contribuer à la stratégie de positionnement produit

Qualifications

🔍 Pré-requis indispensables

🔍🔍 Critères incontournables :

- Formation supérieure (école d'ingénieur ou formation commerciale avec forte culture technique)
- Expérience confirmée en **vente industrielle dans le secteur aéronautique**
- Expérience en gestion de comptes stratégiques / OEM
- Maîtrise des environnements contractuels complexes
- Anglais courant impératif (environnement international)
- Capacité à évoluer dans un environnement exigeant (qualité, certification, contraintes réglementaires)

Profil recherché

- Forte orientation business
- Leadership et capacité de négociation
- Excellente communication
- Culture industrielle
- Capacité à travailler en transversal

Rémunération

Package annuel : **Attractif** selon expérience

- Variable attractif
- Véhicule de fonction
- Avantages groupe

🔍🔍 Environnement

- Industrie aéronautique certifiée
- Clients internationaux
- Environnement technique à forte valeur ajoutée
- Des déplacements internationaux sont à prévoir

Selon les programmes concernés, la capacité à obtenir et maintenir des habilitations liées au secteur défense peut être requise.

Le nom du client sera présenté en cours de processus de recrutement. Merci d'adresser votre candidature à **MORRIGHAN Conseil** – confidentialité assurée.

#Aéronautique #SalesManager #BusinessDevelopment #Industrie #Recrutement
#MorrighanConseil