



<https://latribunelibre.com/emploi/sales-specialist-crm-servicenow-f-h-2>

Sales specialist CRM ServiceNow F/H

Description

Nous recherchons un Sales specialist CRM ServiceNow:

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous êtes autonome dans la gestion et le développement de votre activité. Vos principales missions sont :

- Gérer un portefeuille clients existants et prospecter de nouveaux comptes sur votre secteur,
- Identifier et concrétiser des opportunités commerciales,
- Définir la stratégie de compte et adapter les réponses aux enjeux des clients,
- Piloter la rédaction des propositions commerciales, réponses aux appels d'offres et présentations, en collaboration avec les équipes avant-vente,
- Négocier les contrats et assurer leur suivi,
- Proposer des services ou produits complémentaires (upsell et cross-sell),
- Échanger avec des interlocuteurs de haut niveau (DSI, RSSI, DRH, etc.),
- Effectuer un reporting régulier de vos actions et contribuer aux prévisions commerciales.

Vous travaillez en étroite collaboration avec les managers et les équipes opérationnelles pour garantir la qualité des projets.

Qualifications

Profil recherché

- Diplômé(e) d'une grande école d'ingénieur ou de commerce,
- Expérience confirmée dans un rôle commercial, idéalement dans le secteur du conseil ou des services numériques,
- À l'aise dans la relation client, persévérant(e) et orienté(e) résultats,
- Dynamique, convaincant(e) et proactif(ve),
- Bon niveau d'anglais indispensable.

Ce que nous offrons

- Un accompagnement personnalisé et bienveillant pour développer vos compétences et obtenir des certifications,
- La possibilité de contribuer activement à la croissance de l'entreprise et de relever des défis stimulants,
- Des perspectives d'évolution et la prise de responsabilités, par exemple en développant de nouvelles offres,
- Une localisation en région parisienne,
- Un parcours de formation structuré pour accompagner votre développement professionnel.

Processus de recrutement

Le processus comprend 2 à 3 entretiens :

- Un premier échange avec l'équipe recrutement pour discuter de vos compétences, de votre niveau d'anglais et de vos motivations,
- Un entretien business et technique avec un expert métier,
- Un entretien avec un manager pour évaluer votre potentiel et envisager votre évolution.

Organisme employeur

Nextep HR

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRE MISE À DISPOSITION DE RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

Date de publication

27 septembre 2025 à 11:03

Valide jusqu'au

27.10.2025

Des tests (techniques, anglais, personnalité) peuvent être proposés en fonction du profil. Une prise de référence sera également effectuée.

Engagements

L'entreprise s'engage pour l'égalité des chances, la diversité et l'inclusion. Elle valorise la promotion interne et lutte activement contre toute forme de discrimination. Chaque candidature est étudiée sans distinction.