



<https://latribunelibre.com/emploi/senior-it-sales-manager-x-f-h>

Senior IT Sales Manager (/X) F/H

Description

Envie de vivre une expérience dans une entreprise leader de la transformation digitale tout en évoluant dans une équipe conviviale et très dynamique ? Nous recherchons un(e) Sales Specialist pour accompagner nos clients Grands comptes sur les solutions LowCode/NoCode. **Environnement Professionnel** : Avec un marché en pleine croissance et un potentiel énorme (Gartner, Forrester) en particulier en France, ce poste de Sales Specialist dans le domaine du LowCode offre une opportunité unique pour explorer ce nouveau territoire. **Vos missions :**

- Travailler sur les comptes existants, mais également prospection de nouveaux comptes au travers de nos offres;
- Construire et entretenir un réseau de prospects/clients afin de générer de nouvelles opportunités ;
- Développer les actions de prospection et mettre en place un plan commercial ;
- Collaborer étroitement avec vos homologues à l'international afin de partager vos connaissances et de développer ensemble les solutions à proposer aux clients ;
- Participer aux événements commerciaux et développer les relations avec nos partenaires ;
- Suivre et rendre compte de son activité commerciale (détection, qualification, etc.) via un reporting commercial dans l'outil de CRM ;
- Mener les négociations jusqu'à la contractualisation effective des solutions proposées ;
- Obtenir les accords et les confirmations du Board avec le soutien des équipes avant-vente ;
- Contribuer au processus externe de communication pendant les phases d'appel d'offres.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Nous dirigeons des projets internationaux d'envergure avec des clients grands comptes,
- Nous vous proposons une flexibilité dans les conditions de travail,
- Un panel de formations et certifications sur mesure,
- De beaux locaux spacieux dans le respect de notre politique Green IT, où il fait bon vivre et où l'on a envie de travailler ;
- Comité d'entreprise, activités et animation locale.

Qualifications

Votre profil : Titulaire d'un diplôme en école de commerce vous disposez d'une expérience de 4 ans minimum dans la commercialisation des produits et services IT à haute valeur ajoutée et les offres en centre de services. Vous disposez d'un bon niveau en Anglais. Vous disposez d'au moins une expérience d'ingénieur d'affaire sur des solutions informatiques. Avoir vendu des solutions Low Code / No Code est un plus.

Organisme employeur

Eviden

Type de poste

Temps plein

Secteur

TIERCE MAINTENANCE DE SYSTÈMES ET D'APPLICATIONS INFORMATIQUES

Lieu du poste

95063, BEZONS, BEZONS, France

Date de publication

16 octobre 2025 à 13:05

Valide jusqu'au

15.11.2025

