



<https://latribunelibre.com/emploi/senior-manager-consulting-f-h>

Senior Manager Consulting F/H

Description

Pour accompagner sa croissance, AXSANT recherche un.e **Senior Manager Consulting**.

Votre mission principale est d'impacter le développement de l'activité d'Axsant en France et à l'international.

Vos missions consisteront à :

- Piloter et Superviser le déroulement des missions
- Encadrer les managers de missions
- Prospecter au sein et en dehors de votre réseau dans le but de détecter de nouvelles opportunités de business, conquérir de nouveaux clients et identifier leurs besoins.
- Exploiter le portefeuille de clients qui peut vous être confié.
- Leader la rédaction de propositions commerciales, du besoin à la vente
- Collaborer avec notre équipe Recrutement pour staffer les missions
- Participer activement au plan de communication de la société
- Participer à l'élaboration et l'amélioration de la stratégie de développement d'AXSANT (nouveaux domaines de compétences, ouverture de nouvelles zones...).

Organisme employeur

AXSANT

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

Salaire de base

90000 € - **Salaire de base**
140000 €

Date de publication

13 septembre 2024 à 17:02

Valide jusqu'au

13.10.2024

Qualifications

De formation Bac+5 en Gestion ou équivalent, vous disposez de minimum 10 années d'expériences passées dans le secteur industriel, principalement dans le domaine du consulting opérationnel et/ou stratégique.

Vous disposez d'un réseau professionnel de groupes industriels que vous solliciterez.

Vous maîtrisez les sujets de performance industrielle, en particulier un ou plusieurs domaines d'expertise Axsant (Supply Chain, Logistique, Achats, Manufacturing, Maintenance, Qualité, Industrialisation et Développement Produit), le pilotage de projet et la conduite du changement.

Vous faites preuve d'une force de conviction grâce à votre sens du relationnel et votre faculté de communication.

Vous maîtrisez les techniques de négociation commerciale et les méthodes de vente.

Enfin, vous parlez parfaitement anglais, une autre langue étant un plus.

Poste basé en région parisienne, lyonnaise ou nantaise, des déplacements

réguliers sont à prévoir.

Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de Handicap