



<https://latribunelibre.com/emploi/senior-manager-expertise-conseil-f-h>

Senior Manager Expertise Conseil F/H

Description

Entreprise

Notre client est un cabinet d'audit, de conseil et d'expertise en croissance, présent dans 120 pays avec plus de 800 bureaux. Porté par des valeurs de bienveillance, de proximité, d'audace et d'engagement, il offre à ses consultant(e)s l'opportunité de construire leur carrière au travers de solides programmes de formation. Au sein du bureau parisien (600 personnes) et du pôle expertise (200 consultants), nous cherchons à compléter l'équipe par un **Senior Manager** qui disposerait d'une compétence en gestion de projets. Cette double compétence (production comptable / pilotage de projets) permettra de travailler avec les associés sur une nouvelle offre de services à destination de clients grands comptes internationaux et de participer au pilotage du premier projet d'une ligne de services.

Poste

Sous la responsabilité d'un Associé, vous assurez la coordination des missions qui vous sont confiées et l'accompagnement des collaborateurs. Vous êtes le garant de la bonne réalisation des missions, animez la relation client en lien avec l'encadrant.

Vous encadrez les équipes et participez à leur formation en leur apportant la méthodologie à appliquer pour la réalisation de leurs missions. Reconnu(e) pour votre expertise par le pôle (compétences sectorielles et/ou offres) vous contribuez à l'animation de cette offre. Vous participez à la promotion de l'ensemble des activités du cabinet au sein du réseau et auprès des clients/prospects/partenaires. Vous développez un style de management qui contribue à l'engagement, au développement professionnel et à la qualité de vie au travail des équipes.

Missions principales

- **Coordination des missions** : programme de travail et planification, garantie de la qualité des travaux délivrés, respect des échéances, application de la méthodologie du cabinet, respect des normes déontologiques, animation des réunions clients, optimisation de l'organisation des missions (outils, process, délais...), gestion financière des dossiers (lettre de mission, budget, rentabilité, facturation).

- **Animation et fédération de l'équipe** : présentation de la mission et des enjeux, management et soutien de l'équipe, suivi de l'avancement des travaux, réalisation de feedbacks réguliers, animation du process d'évaluation, accompagnement de la montée en compétences et identification des potentiels d'évolution, répartition de la charge en lien avec le comité planning...

- **Relation client** : animation de la relation (disponibilité et écoute des besoins), satisfaction client, déclinaison de la stratégie commerciale du pôle, pilotage des réponses aux AO, développement d'opportunités, développement et animation d'une offre.

Organisme employeur

HUMAN SOLUTIONS

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

75108, PARIS 08, PARIS, France

Salaire de base

80000 € - **Salaire de base**
100000 €

Date de publication

7 septembre 2024 à 11:01

Valide jusqu'au

07.10.2024

Qualifications

Diplômé (e) de l'enseignement supérieur (Master CCA, École de commerce, DCG, DSCG, DEC), vous bénéficiez d'une expérience en cabinet confirmée du management en pôle expertise et avez développé une posture de consultant(e).

Connaissances techniques / métier

- Connaissances comptables, fiscales, sociales et juridiques approfondies,
- Gestion de projets (idéalement avec certification),
- Maîtrise des normes professionnelles et déontologiques,
- Veille technique professionnelle,
- Actions de développement commercial et d'animation de la relation client,
- Capacité à gérer plusieurs missions simultanément,
- Management des équipes,
- Anglais professionnel.

Qualités et aptitudes personnelles

- Proactivité et prise d'initiative,
- Engagement et sens du résultat,
- Autonomie et agilité,
- Pédagogie et disponibilité,
- Excellent relationnel,
- Sens de l'écoute et solidarité,
- Esprit fédérateur.

Ce que vous trouverez chez notre client

- Une culture entrepreneuriale
- Un flex office basé sur la confiance
- La participation au développement d'une offre stratégique du pôle expertise conseil
- De réelles perspectives d'évolution au sein d'un cabinet à la croissance pérenne