



<https://latribunelibre.com/emploi/software-asset-manager-f-h-2>

## Software Asset Manager F/H

### Description

Le poste

Au sein des équipes achats de nos clients, dans des environnements internationaux, vous contribuez à l'élaboration et au déploiement des stratégies liées au Software Asset Management.

Pour cela, vous :

Définir une roadmap pour anticiper les renouvellements et les opportunités de savings

Superviser l'utilisation correcte des logiciels grâce à une compréhension approfondie des mécanismes pour anticiper les risques juridiques et de conformité  
Gérer les déclarations, inventaires / mesures et réservations en exploitant les outils du marché

Gérer la demande pour optimiser l'utilisation du logiciel et les changements de volume

Mettre en place des plans de remédiations si nécessaire.

Gérer les portails de licences des fournisseurs

Coordonner les parties prenantes pour définir les nouveaux besoins et préparer les renouvellements

### Qualifications

Votre profil

Vous avez de bonnes notions en architectures techniques distribuées : Systèmes Windows/Linux, Bases de données, Solutions de virtualisation, environnements Cloud ;

Votre pratique d'un outil SAM du marché (Aspera, Snow, Flexera,...) et/ou d'un outil de découverte/inventaires (BigFix, SCCM, Vrops, HyperV, Splunk,...) est un atout

Vous êtes doué(e) d'une capacité à rechercher et analyser la documentation de nature juridique, technique et financière ;

Notre processus recrutement :

1/ Le brise-glace

Notre équipe recrutement vous recontacte très rapidement par téléphone pour comprendre qui vous êtes et vos motivations à rejoindre notre cabinet.

2/ L'expertise

Un entretien en visio ou en présentiel est prévu avec un Business Manager, lui-même ancien acheteur, pour garantir à nos clients une expertise adaptée à leur besoin.

3/ Le projet professionnel

### Organisme employeur

Innoha

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

75108, PARIS 08, PARIS, France

### Date de publication

7 janvier 2025 à 14:04

### Valide jusqu'au

06.02.2025

Un dernier entretien sera prévu avec quelqu'un de la direction commerciale afin de vous rencontrer en présentiel et se projeter ensemble sur votre projet de carrière.

Un conseil pour les entretiens ? Soyez-vous même. Nous avons besoin de comprendre qui vous êtes et votre projet professionnel.

Nos avantages :

Rémunération : salaire attractif selon profil

Différentes primes (Prime de partage de la valeur, Prime de participation, Prime Vacances, Primes sur Objectifs)

Remboursement du pass navigo à 100%, tickets restaurants, mutuelle, chèques cadeaux

Télétravail proposé selon client (2 jours / semaine en moyenne)

Un programme d'intégration sur-mesure

Un programme de formation achats, bureautiques (Innoh'Academy / REX) et des ateliers autour de la qualité de vie au travail

De nombreux événements et challenges internes (soirées d'entreprises, séminaire au ski, challenge coupe du monde rugby/foot, FIVE)

Nos engagements :

Le Bien-Etre de nos collaborateurs : depuis 2019, Innoha obtient de la part de ses collaborateurs le label @HappyAtWork avec en 2023 une moyenne de 4,3/5 et une recommandation des managers de 4,9/5 !

Social : un partenariat annuel avec l'association Nos Quartiers Ont du Talent

Egalité : Index Femmes-Hommes de 96/100

Ethique : des campagnes de sensibilisations annuelles, certification OPQCM.