



<https://latribunelibre.com/emploi/specialiste-des-ventes-solutions-de-conception-f-h-3>

Spécialiste des Ventes Solutions de Conception F/H

Description

La Division **Adhésifs et Rubans Industriels** de **3M** apporte des solutions de conception aux industries, stimulant l'innovation et l'efficacité, grâce à une vaste gamme de solutions de collage.

Afin d'accompagner la croissance de cette division à l'échelle EMEA, et apporter des solutions aux constructeurs automobiles (OEMs), **3M France** souhaite recruter en CDI un(e) :

Spécialiste des Ventes Solutions de Conception (H/F) **Basé idéalement à Cergy (95) – Hybride**

Sous la responsabilité du Go to Market Sales Leader EMEA, et membre d'une équipe internationale de spécialistes des solutions de conception, vous allez piloter les activités de conception au sein des centres de R&D des clients en France (et à l'international), et participerez activement au développement des ventes.

A ce titre, vos responsabilités principales sont de :

- Piloter les activités de « design-in » au sein des centres R&D clients (constructeurs automobiles, fournisseurs 1er rang...) afin d'assurer une spécification des solutions **colles et adhésifs 3M**.
- Établir et entretenir des relations solides avec les ingénieurs R&D, les concepteurs et les décideurs clés, comprendre leurs besoins et proposer des solutions de conception adaptées.
- Maintenir une veille concurrentielle et technologique pour connaître les tendances du secteur, des technologies, des acteurs, afin de positionner efficacement les solutions de conception 3M.
- Collaborer avec des équipes pluridisciplinaires pour garantir une intégration technique fluide et un support optimal lors des phases de conception, de validation et de mise en œuvre des solutions **3M Colles et Adhésifs**.
- Gérer efficacement du pipeline, des projets et du CRM pour atteindre et dépasser les objectifs de ventes
- Développer et renforcer vos connaissances des produits et votre compréhension des principes de conception, afin de promouvoir efficacement les technologies et innovations 3M
- Présenter des concepts techniques et animer des ateliers de conception pour influencer les spécifications et démontrer les avantages des produits.
- Participer à des événements industriels, des conférences et des journées d'innovation clients pour développer votre réseau, identifier des opportunités et générer des prospects.
- Tenir à jour les outils CRM pour les activités de conception, les projets et des opportunités de vente.
- Collaborer avec les équipes marketing et développement produit pour transmettre les retours clients et contribuer au développement de nouvelles solutions

Organisme employeur

Terra Connecta pour 3M

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

95127, CERGY, CERGY, France

Date de publication

11 janvier 2026 à 18:03

Valide jusqu'au

07.02.2026

Qualifications

- Diplôme d'Ingénieur (Bac+5) ou Master en ingénierie (mécanique, matériaux, chimie ou domaine technique équivalent)
- Expérience réussie dans la vente technique, le développement commercial ou l'ingénierie d'application au sein de l'industrie automobile (constructeur OEM et/ou fournisseur 1er rang)
- Expérience avérée dans l'obtention de projets « design-in » ou de spécifications validées auprès de constructeurs automobiles (OEM) ou de fournisseurs de 1er rang
- Expérience confirmée en collaboration avec des équipes transverses (marketing, R&D, production, chaîne d'approvisionnement) pour soutenir l'introduction de nouveaux produits
- Bonne connaissance des principaux constructeurs automobiles, des fournisseurs de 1er rang et de l'ensemble de la chaîne d'approvisionnement automobile
- Connaissance souhaitée des matériaux avancés, des solutions d'assemblage (colles et adhésifs), des technologies NVH (bruit, vibration, dureté), de la gestion thermique ou de l'allègement des structures
- Expérience dans un environnement international axé sur l'innovation
- Maîtrise courante du français et de l'anglais
- Qualités relationnelles, fort esprit d'équipe, excellente communication, et capacités à naviguer dans des organisations matricielles et multiculturelles
- Ouverture à la mobilité (jusqu'à 40 % de déplacements nationaux et internationaux)

Si vous êtes intéressé(e) par ce poste (à pouvoir immédiatement), et par des perspectives d'évolution, merci d'adresser **votre CV en anglais** par email dès que possible à : Anne Marie Ronayne – Cabinet Terra Connecta