



<https://latribunelibre.com/emploi/strategy-consultant-f-h>

Strategy Consultant F/H

Description

Nous sommes un cabinet de conseil français avec une présence directe en Asie, en Europe et en Amérique du Nord. Nous offrons des services de conseil à nos clients.

Nous soutenons déjà +1 000 entreprises dans le monde, et ce n'est que le début ! N'attendez plus pour nous rejoindre en tant que Strategy Consultant

Localisation : le candidat devra être en France, le poste sera sur la base du télétravail

Type de contrat: temps plein, CDI

Vos missions principales :

- Contribuer au développement de la stratégie Route to Market (RTM) pour le marché français et activer au moins 3 nouveaux distributeurs ou sous-distributeurs afin d'assurer la présence de nos marques sur tous les canaux de vente.
- Collaborer avec les équipes Produit et Go-to-Market pour planifier et lancer au moins deux nouvelles gammes de produits.
- Travailler avec l'équipe Produit HQ pour optimiser le portefeuille et livrer l'optimisation d'au moins deux gammes de produits.
- Coordonner avec les équipes Logistique, Supply Chain et Juridique pour assurer des opérations de sell-in efficaces.
- Atteindre les objectifs commerciaux, de distribution et financiers (Chiffre d'affaires, EBITDA, KPIs de distribution) conformément au plan 2026.

Votre profil :

- **Formation** : Diplôme
- **Compétences techniques** : Gestion de portefeuille produit, Stratégie commerciale RTM, Lancement de produits
- **Compétences comportementales** : Coordination inter-équipes, Orientation résultats, Communication
- **Langues** : Français et Anglais courants

Remarque:

Organisme employeur

HORIZONS GLOBAL
TECHNOLOGY FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

78372, MARLY LE ROI, MARLY LE
ROI, France

Salaire de base

32000 € - **Salaire de base**
66000 €

Date de publication

11 janvier 2026 à 20:03

Valide jusqu'au

10.02.2026

Merci de postuler en ligne. Votre demande sera examinée par rapport à nos exigences.

Nous nous engageons à constituer une équipe internationale et diversifiée, reflétant des parcours, des perspectives et des expériences variés. Nous accueillons les candidatures de toutes les personnes.

Qualifications

Votre profil :

- **Formation** : Diplôme
- **Compétences techniques** : Gestion de portefeuille produit, Stratégie commerciale RTM, Lancement de produits
- **Compétences comportementales** : Coordination inter-équipes, Orientation résultats, Communication
- **Langues** : Français et Anglais courants