



<https://latribunelibre.com/emploi/technical-sales-manager-fresh-dairy-france-belgique-et-luxembourg-f-h>

Technical Sales Manager – Fresh Dairy – France, Belgique et Luxembourg F/H

Description

Etes-vous prêt pour un nouveau départ ?

Nous avons besoin de votre talent, de vos connaissances et de votre dévouement pour améliorer notre monde grâce à la biologie.

Notre dessein indique la voie

Au sein de Novonesis, nous savons que les solutions ancrées dans la biologie peuvent aider à résoudre les plus grands défis de l'humanité. Depuis nos débuts il y a plus d'un siècle, c'est ce qui nous guide. C'est ainsi que nous sommes arrivés si loin. Et c'est ainsi que nous impacterons l'avenir. Maintenant, plus que jamais, le monde a besoin de changement. Et avec les biosolutions, les possibilités de transformation sont infinies.

Nous sommes ici pour améliorer notre monde grâce à la biologie.

Nous recherchons un **Technical Sales Manager – Fresh Dairy (h,f,d)** pour accompagner nos clients et soutenir la croissance de notre portefeuille de cultures et d'enzymes en **France, Belgique et Luxembourg**.

C'est une opportunité unique de mettre votre expertise laitière au service d'une entreprise guidée par un objectif clair, et de travailler aux côtés de collègues passionnés par la transformation de l'industrie.

L'équipe

Vous rejoindrez notre équipe commerciale française, qui collabore étroitement pour soutenir les clients et partager connaissances, défis et réussites.

Vous ferez également partie de l'équipe commerciale Europe, en interaction avec des collègues issus de différents pays et cultures.

L'esprit d'équipe est clé, tout comme l'ouverture d'esprit, le soutien mutuel et

Organisme employeur

CHR HANSEN FRANCE SAS

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION D'AUTRES
PRODUITS ALIMENTAIRES
N.C.A.

Lieu du poste

91552, ST GERMAIN LES
ARPAJON, ST GERMAIN LES
ARPAJON, France

Date de publication

4 mars 2026 à 14:05

Valide jusqu'au

03.04.2026

l'apprentissage continu.

Vos missions

Dans ce rôle, vous apporterez une expertise technique et contribuerez au développement des opportunités commerciales dans le segment des **produits laitiers frais**. Vos principales responsabilités seront :

- Fournir un **support technique** et résoudre les problématiques clients liées à l'utilisation des cultures et enzymes Novonesis.
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes **commerciales, applications, innovation et qualité** pour garantir la réussite des clients.
- Réaliser des **analyses de marché** pour identifier les tendances et opportunités de croissance.
- Piloter et accompagner des **projets clients à moyen et long terme**.
- Développer de nouvelles opportunités en cohérence avec les priorités stratégiques et commerciales de Novonesis.

Votre contribution jouera un rôle essentiel dans le renforcement de notre présence dans la région et dans le soutien d'une production laitière durable.

Qualifications

Formation & Expérience

- Formation technique en produits laitiers, idéalement en produits frais (ENIL, ingénieur agroalimentaire ou équivalent).
- Minimum **5 ans d'expérience** dans l'industrie laitière.
- Excellente compréhension du secteur des produits laitiers frais et de ses spécificités techniques.
- Maîtrise du **français et de l'anglais**.

Soft Skills

Nous pensons que vous réussirez dans ce rôle si vous êtes :

- Entrepreneurial, dynamique et proactif.
- Persuasif, capable de convaincre avec des arguments solides.
- Ouvert d'esprit, créatif et orienté solutions.
- Doté d'un excellent esprit d'équipe et de solides capacités de communication.

Votre curiosité et votre état d'esprit contribueront à apporter une énergie et des idées nouvelles à l'équipe.

Conditions de travail

- Poste en **mode hybride**.
- **Environ 50 % de déplacements** en France, Belgique et Luxembourg.

Nous offrons flexibilité, confiance et un environnement collaboratif fondé sur une mission commune.

Postulez dès maintenant

Nous serons ravis de recevoir votre candidature **avant le 01/05/2026**.