



<https://latribunelibre.com/emploi/technical-sales-support-m-f-d-f-h>

Technical Sales Support m/f/d F/H

Description

SIEMENS recherche pour son entité Smart Infrastructure pour assister le service technico-commercial, un(e) Technical Sales Support. En tant que leader mondial dans ce domaine, la division Smart Infrastructure propose des produits et services de sécurité incendie, de sûreté, d'automatisation des bâtiments, de chauffage, ventilation et climatisation, et de gestion énergétique.

Passionné par l'innovation technologique et la digitalisation, entrez dans notre univers. Ensemble, construisons les bâtiments intelligents d'aujourd'hui et de demain. #SMARTINFRASTRUCTURE

Votre terrain de jeu :

La fonction de Technical Sales Support Détection Incendie, Extinction – Sûreté (Contrôle d'accès, intrusion et CCTV) apporte une aide permanente aux Account Managers en termes d'organisation et de support à la stratégie des ventes.

Vos tâches principales

- Calcul et rédaction des offres des produits, projets et services supports techniques dans le domaine de la régulation et supervision des techniques du bâtiment
- Suivi des dossiers en cours : vente de projets/produits
- Elaboration, propositions de concepts et de solutions techniques (de simples à complexes)
- Accompagner et apporter un support aux vendeurs/commerciaux (Account Managers) dans le domaine de la Détection Incendie, Extinction – Sûreté (Contrôle d'accès, intrusion et CCTV)
- Point de contact avec les clients extérieurs et intérieurs (via e-mail, téléphone & Teams)
- Contribuer à l'amélioration de la qualité du service

Vos atouts pour réussir :

Vous bénéficiez d'une solide formation technique en « techniques du bâtiment », avec une spécialisation idéale dans les domaines de la détection incendie, de l'extinction, et de la sûreté (contrôle d'accès, intrusion, CCTV). Fort(e) d'une première expérience professionnelle réussie, vous maîtrisez parfaitement les outils informatiques MS-Office, essentiels pour mener à bien vos missions quotidiennes. De plus, votre capacité à communiquer couramment en allemand et en français, ainsi qu'en anglais, vous permet de vous adapter à un environnement international.

Organisme employeur

Siemens

Type de poste

Temps plein

Secteur

INSTALLATION DE MACHINES
ET ÉQUIPEMENTS MÉCANIQUES

Lieu du poste

France

Date de publication

30 août 2024 à 21:02

Valide jusqu'au

29.09.2024

Et si nous parlions de vous et de vos soft skills ?

Votre capacité d'adaptation aux exigences spécifiques de chaque client fait de vous un atout majeur pour garantir leur satisfaction en répondant précisément à leurs besoins et demandes. Dynamique et à l'aise dans les relations humaines, vous excellez dans la communication, tant à l'oral qu'à l'écrit. Rigoureux(se), méthodique et organisé(e), vous savez structurer votre travail de manière efficace. Enfin, votre engagement et votre flexibilité sont des qualités que nous valorisons particulièrement, et qui vous permettront de vous épanouir dans ce rôle.

Pourquoi nous rejoindre ?

SIEMENS vous propose l'opportunité de travailler sur de grands projets et d'évoluer au sein

Qualifications

Votre terrain de jeu :

La fonction de Technical Sales Support Détection Incendie, Extinction – Sûreté (Contrôle d'accès, intrusion et CCTV) apporte une aide permanente aux Account Managers en termes d'organisation et de support à la stratégie des ventes.

Vos tâches principales

- Calcul et rédaction des offres des produits, projets et services supports techniques dans le domaine de la régulation et supervision des techniques du bâtiment
- Suivi des dossiers en cours : vente de projets/produits
- Elaboration, propositions de concepts et de solutions techniques (de simples à complexes)
- Accompagner et apporter un support aux vendeurs/commerciaux (Account Managers) dans le domaine de la Détection Incendie, Extinction – Sûreté (Contrôle d'accès, intrusion et CCTV)
- Point de contact avec les clients extérieurs et intérieurs (via e-mail, téléphone & Teams)
- Contribuer à l'amélioration de la qualité du service

Vos atouts pour réussir :

Vous bénéficiez d'une solide formation technique en « techniques du bâtiment », avec une spécialisation idéale dans les domaines de la détection incendie, de l'extinction, et de la sûreté (contrôle d'accès, intrusion, CCTV). Fort(e) d'une première expérience professionnelle réussie, vous maîtrisez parfaitement les outils informatiques MS-Office, essentiels pour mener à bien vos missions quotidiennes. De plus, votre capacité à communiquer couramment en allemand et en français, ainsi qu'en anglais, vous permet de vous adapter à un environnement international.

Et si nous parlions de vous et de vos soft skills ?

Votre capacité d'adaptation aux exigences spécifiques de chaque client fait de vous un atout majeur pour garantir leur satisfaction en répondant précisément à leurs besoins et demandes. Dynamique et à l'aise dans les relations humaines, vous

excellez dans la communication, tant à l'oral qu'à l'écrit. Rigoureux(se), méthodique et organisé(e), vous savez structurer votre travail de manière efficace. Enfin, votre engagement et votre flexibilité sont des qualités que nous valorisons particulièrement, et qui vous permettront de vous épanouir dans ce rôle.

Pourquoi nous rejoindre ?

SIEMENS vous propose l'opportunité de travailler sur de grands projets et d'évoluer au sein d'un environnement en constante évolution, où la responsabilité sociale de l'entreprise est une priorité absolue.

Une opportunité de carrière au sein du groupe international SIEMENS qui se distingue par sa culture dynamique et son ambiance collégiale.

Un coaching direct ainsi qu'une formation continue assurée par le groupe SIEMENS tout au long de votre carrière.

Un contrat à durée indéterminée ainsi que des conditions salariales attractives assorties de nombreux avantages extra-légaux.