



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-59-02-f-h-5>

Technico-Commercial 59/02 F/H

Description

En tant que Technico-Commercial B to B dans le secteur du 59/02, vos principales missions seront les suivantes :

- Mettre en application la stratégie commerciale de la société,
- Définir les plans d'action afin de parvenir aux objectifs fixés,
- Fidéliser et accroître le CA du portefeuille de clients composés de revendeurs, fabricants de menuiserie et d'acteurs du chantier,
- Prospecter et développer le CA des clients existants,
- Assurer un conseil de qualité auprès des prospects et clients de la société.
- Effectuer un reporting régulier de votre activité.

Fixe de 28/31k.

Variable déplaçonné : au moins 45/55k de package la première année.

Portefeuille clients existant.

Véhicule de fonction.

Autres avantages.

Qualifications

Idéalement issu d'une formation commerciale ou technique, vous disposez d'au moins une expérience commerciale terrain confirmée en b to b.

Vous disposez d'une appétence pour les produits techniques et êtes reconnu pour votre fibre commerciale, votre relationnel et votre rigueur.

Vous souhaitez rejoindre une société en croissance qui saura vous challenger et vous faire monter en compétences.

Vous maîtrisez les outils informatiques et avez l'habitude de travailler sur un CRM.

Organisme employeur

MICHAEL PAGE INTERNATIONAL
FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DE SOUTIEN AUX
AUTRES INDUSTRIES
EXTRACTIVES

Lieu du poste

59350, LILLE, LILLE, France

Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**
55000 €

Date de publication

25 décembre 2025 à 08:03

Valide jusqu'au

24.01.2026