



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-59-62-f-h>

TECHNICO COMMERCIAL 59/62 F/H

Description

Véritable professionnel de la vente et du conseil technique, votre mission première est le développement de votre secteur et de votre portefeuille. A ce titre, vos missions sont les suivantes :

- Vous prenez en charge un portefeuille clients en constitué uniquement de professionnels de la menuiserie et poursuivez le développement du chiffre d'affaires et de la marge sur votre secteur géographique.
- Vous menez des actions d'identification, de prospection et de développement commercial auprès d'une clientèle d'artisans menuisiers, de fenêtriers et de grands comptes présents dans le monde de l'ouverture/fermeture.
- Véritable conseil, vous accompagnez vos clients dans leurs choix techniques et leur apportez des solutions sur-mesure grâce aux équipes sédentaires du groupe avec qui vous travaillez au quotidien.
- Vous participez à l'élaboration de la stratégie commerciale en menant une action de veille du marché et en assurant la remontée d'informations.

Qualifications

De formation technique ou commerciale, vous avez d'ores et déjà évolué avec succès dans le métier de la vente de produits d'ouverture/fermeture auprès des professionnels chez un industriel.

Doté d'un tempérament de développeur, vous aimez travailler en autonomie sur vos dossiers, tout en étant appuyé par des équipes sédentaires.

Votre sens du service, votre goût du sur-mesure et de l'innovation ainsi que vos qualités d'écoute seront les clefs de votre succès à ce poste.

Statut Cadre, rémunération selon profil et expérience, véhicule de fonction 5 places berline ou break, carte affaires et autres avantages liés à la fonction.

Organisme employeur

DE GRAËT CONSULTING

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

59350, LILLE, LILLE, France

Date de publication

4 janvier 2025 à 14:04

Valide jusqu'au

03.02.2025