



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-agronomie-f-h-2>

Technico-commercial (Agronomie) F/H

Description

En tant que Technico-commercial, vous irez à la rencontre des agriculteurs et les accompagnerez dans l'amélioration de leurs performances via l'optimisation de la nutrition des plantes et des sols.

Vos missions seront les suivantes :

- Prospecter pour identifier et vendre à des nouveaux clients (agriculteurs) ;
- Suivre, animer et fidéliser un portefeuille clients (dont une partie vous sera directement attribuée) ;
- Conseiller et accompagner les agriculteurs dans le choix de nouvelles solutions autour de la nutrition ;
- Mettre en place des actions d'animation et de communication auprès de votre portefeuille (organisation de réunions, interventions techniques,...) ;
- Assurer un reporting régulier de vos activités dans un CRM (Odo) ;
- Se tenir informé des dernières innovations dans le domaine du végétal.

Qualifications

- Vous avez une belle expérience sur des missions commerciales et vous avez un profil de chasseur ;
- Vous aimez le terrain et aller à la rencontre de vos clients ;
- Vous aimez le contact avec les agriculteurs ;
- Vous êtes curieux et avez envie d'apprendre de nouvelles choses ;
- Vous êtes à l'écoute.

Organisme employeur
TOMORROW JOBS

Type de poste
Temps plein

Secteur
INGÉNIERIE, ÉTUDES
TECHNIQUES

Lieu du poste
80021, AMIENS, AMIENS, France

Salaire de base
30000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication
25 octobre 2024 à 11:02

Valide jusqu'au
24.11.2024