



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-alu-acier-tertiaire-f-h>

## TECHNICO COMMERCIAL ALU/ACIER TERTIAIRE F/H

### Description

Dans le cadre d'un redécoupage de secteur, notre client souhaite renforcer son équipe commerciale en recrutant un TECHNICO-COMMERCIAL H/F en Home Office pour les départements 77-94-93-51-xx-xx-xx-xx-xx-xx.

Rattaché au Directeur Commercial, votre mission principale est de sourcer et vous positionner sur des projets de chantiers auprès des installateurs, des entreprises générales et des Majors.

Pour ce faire, vous êtes en charge :

- De développer et d'entretenir votre portefeuille clients en créant une véritable relation de confiance et de partenariat ainsi qu'en étant force de propositions sur les problématiques et les préoccupations des clients,
- D'identifier et de prospection des entreprises évoluant sur des chantiers cibles pour leur préconiser la gamme produits, en mettant en place un plan d'actions commerciales en ligne avec la stratégie de l'entreprise,
- De réaliser des actions de prescription auprès des maîtres d'œuvre, des architectes, des bureaux d'études et des économistes afin d'être positionné en amont des affaires.
- De constituer les dossiers techniques en vous appuyant sur votre BE interne afin de répondre aux consultations avec la meilleure offre technico-économique et de la défendre auprès de vos clients.
- D'assurer un reporting fiable et pertinent sur le suivi de vos affaires.

### Qualifications

Pour cela, vous serez amené à travailler de concert avec la direction commerciale et le bureau d'études en charge de la rédaction de toutes pièces contractuelles techniques et administratives, de la gestion des devis à la réalisation des affaires.

Au-delà de votre formation supérieure, vous avez acquis une solide expérience commerciale réussie, qui vous a permis d'obtenir des résultats significatifs idéalement dans ce secteur d'activité. Votre capacité à convaincre vos interlocuteurs, votre sens de l'organisation, votre esprit d'initiatives, votre autonomie seront les clefs de votre réussite.

Fixe, variable, voiture de fonction 5 places type SUV, avantages divers, ...

**Organisme employeur**  
DE GRAËT CONSULTING

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
59350, LILLE, LILLE, France

**Date de publication**  
20 octobre 2025 à 21:08

**Valide jusqu'au**  
19.11.2025